

# FACULTAD DE CIENCIAS DE LA COMUNICACIÓN

Diseño de dos folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola que la empresa Didas F&P y su división BAS promueve y vende a sus clientes actuales y potenciales. Guatemala, Guatemala 2022.

## PROYECTO DE GRADUACIÓN

Presentado a la facultad de ciencias de la comunicación Guatemala, C.A.

#### **ELABORADO POR:**

Virginia Del Carmen Fuentes Nájera

Carné: 12002439

Para optar al título de:

# LICENCIATURA EN COMUNICACIÓN Y DISEÑO

Nueva Guatemala de la Asunción.

FACULTAD DE CIENCIAS

DE LA COMUNICACIÓN

Diseño de dos folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos

completos de bioseguridad agrícola que la empresa Didas F&P y su división BAS promueve y

vende a sus clientes actuales y potenciales. Guatemala, Guatemala.

PROYECTO DE GRADUACIÓN

Presentado a la facultad de ciencias de la comunicación Guatemala C.A.

**ELABORADO POR:** 

Virginia Del Carmen Fuentes Nájera

Carné: 12002439

Para optar al título de:

LICENCIATURA EN COMUNICACIÓN Y DISEÑO

Nueva Guatemala de la Asunción.

Ш

#### **Autoridades**

Dr. Eduarto Suger Cofiño

Rector

Dra. Mayra de Ramírez

Vicerrectora general

Lic. Jean Paul Suger Castillo

**Vicerrector Administrativo** 

Lic. Jorge Retolaza

Secretario General

Lic. Leizer Kachler

Decano de la Facultad de Ciencias de la Comunicación

Lic. Rualdo Anzueto, M.Sc.

Vicedecano de la Facultad de Ciencias de la Comunicación

Licenciado Leizer Kachler Decano-Facultad de Ciencias de la Comunicación Universidad Galileo

Estimado Licenciado Kachler:

Solicito la aprobación del tema de proyecto de Graduación titulado: DISEÑO DE DOS FOLLETOS INFORMATIVOS IMPRESOS ACERCA DE LOS ASPERSORES DE TÚNELES Y ARCOS COMPLETOS DE BIOSEGURIDAD AGRÍCOLA QUE LA EMPRESA DIDAS F&P Y SU DIVISIÓN BAS PROMUEVE Y VENDE A SUS CLIENTES ACTUALES Y POTENCIALES. Así mismo solicito que la M.Sc. Lourdes Donis sea quién me asesore en la elaboración del mismo.

Atentamente,

Virginia Del Carmen Fuentes Nájera

M.Sc. Lourdes Donis

Asesora Colegiado 26246





Guatemala 15 de mayo de 2017

Señorita: Virginia Del Carmen Fuentes Nájera Presente

Estimada Señorita Fuentes:

De acuerdo al proceso de titulación profesional de esta Facultad, se aprueba el proyecto titulado: DISEÑO DE DOS FOLLETOS INFORMATIVOS IMPRESOS ACERCA DE LOS ASPERSORES DE TÚNELES Y ARCOS COMPLETOS DE BIOSEGURIDAD AGRÍCOLA QUE LA EMPRESA DIDAS F&P Y SU DIVISIÓN BAS PROMUEVE Y VENDE A SUS CLIENTES ACTUALES Y POTENCIALES. Así mismo, se aprueba a la Ms.C. Lourdes Donis, como asesora de su proyecto.

Sin otro particular, me suscribo de usted.

Atentamente,

Lic. Leizer Kachler

Decano

Facultad de Ciencias de la Comunicación





Guatemala, 19 de diciembre de 2021

Lic. Leizer Kachler Decano Facultad de Ciencias de la Comunicación Universidad Galileo

Estimado Licenciado Kachler:

Por medio de la presente, informo a usted que el proyecto de graduación titulado: DISEÑO DE DOS FOLLETOS INFORMATIVOS IMPRESOS ACERCA DE LOS ASPERSORES DE TÚNELES Y ARCOS COMPLETOS DE BIOSEGURIDAD AGRÍCOLA QUE LA EMPRESA DIDAS F&P Y SU DIVISIÓN BAS PROMUEVE Y VENDE A SUS CLIENTES ACTUALES Y POTENCIALES. Presentado por la estudiante Virginia Del Carmen Fuentes Nájera, con número de carné: 12002439, está concluido a mi entera satisfacción, por lo que se extiende la presente aprobación para continuar así el proceso de titulación profesional.

Sin otro particular, me suscribo de usted.

Atentamente,

M.Sc. Lourdes Donis

Asesora

Colegiado 26246





Guatemala, 09 de mayo de 2022

Señorita Virgina Del Carmen Fuentes Nájera Presente

Estimada Señorita Fuentes:

Después de haber realizado su examen privado para optar al título de Licenciatura en Comunicación y Diseño de la FACULTAD DE CIENCIAS DE LA COMUNICACIÓN de la Universidad Galileo, me complace informarle que ha APROBADO dicho examen, motivo por el cual me permito felicitarle.

Sin otro particular, me suscribo de usted.

Atentamente,

Lic. Leizer Kachler

Decano

Facultad de Ciencias de la Comunicación

Ciudad de Guatemala, 8 de junio de 2,022.

Licenciado

Leizer Kachler

**Decano FACOM** 

**Universidad Galileo** 

Presente.

#### Señor Decano:

Le informo que la tesis: DISEÑO DE DOS FOLLETOS INFORMATIVOS IMPRESOS ACERCA DE LOS ASPERSORES DE TÚNELES Y ARCOS COMPLETOS DE BIOSEGURIDAD AGRÍCOLA QUE LA EMPRESA DIDAS F&P Y SU DIVISIÓN BAS PROMUEVE Y VENDE A SUS CLIENTES ACTUALES Y POTENCIALES. de la estudiante Virginia Del Carmen Fuentes Nájera, ha sido objeto de revisión gramatical y estilística, por lo que puede continuar con el trámite de graduación.

Atentamente.

Lic. Edgar Lizardo Porres Velásquez

Asesor Lingüístico

**Universidad Galileo** 





Guatemala, 25 de julio de 2022

Señorita: Virginia Del Carmen Fuentes Nájera Presente

Estimada Señorita Fuentes:

De acuerdo al dictamen rendido por la terna examinadora del proyecto de graduación titulado: DISEÑO DE DOS FOLLETOS INFORMATIVOS IMPRESOS ACERCA DE LOS ASPERSORES DE TÚNELES Y ARCOS COMPLETOS DE BIOSEGURIDAD AGRÍCOLA QUE LA EMPRESA DIDAS F&P Y SU DIVISIÓN BAS PROMUEVE Y VENDE A SUS CLIENTES ACTUALES Y POTENCIALES. GUATEMALA, GUATEMALA 2022. Presentado por la estudiante: Virginia Del Carmen Fuentes Nájera, el Decano de la Facultad de Ciencias de la Comunicación autoriza la publicación del Proyecto de Graduación previo a optar al título de Licenciada en Comunicación y Diseño.

Sin otro particular, me suscribo de usted.

Atentamente,

Lic. Leizer Kachler Decano

Facultad de Ciencias de la Comunicación

#### **Dedicatoria**

Quiero agradecer principalmente a Dios por darme la bendición de vivir, darme todas las oportunidades, los estudios y la maravillosa familia que ha puesto en mi camino.

A mis padres, quienes han luchado a mi lado desde el momento en que llegue a sus vidas y el apoyo incondicional que me han brindado en todo momento y circunstancia.

También quiero agradecer a todas las personas que han estado a mi lado en todo mi ciclo universitario, ya que no me han permitido desfallecer y han generado en mi una lucha por salir adelante como lo han sido mis abuelos, mis hermanos, mi cuñada, mi sobrina y mi pareja de vida.

A la Universidad Galileo, por abrirme las puertas hace mucho tiempo y brindarme todos los conocimientos que en la actualidad pongo en práctica en el ámbito personal, laboral y educativa.

Gracias a la ayuda y apoyo de los catedráticos que han sido parte de mi trayecto universitario y, por último a mi asesora, Mgter. Lourdes Donis, quien desde un principio ha sido de mucha ayuda durante el proceso de la realización del proyecto de grado.

#### Resumen

A través del acercamiento de la empresa Didas F&P y su división BAS, se identificó que no cuentan con folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola, productos que promueven y venden a sus clientes actuales y potenciales.

Por lo que se planteó el objetivo: Diseñar dos folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola que la empresa Didas F&P y su división BAS promueve y vende a sus clientes actuales y potenciales.

El enfoque de la investigación es mixto, porque se utilizó el método cuantitativo y el método cualitativo. El primero para cuantificar los resultados de la muestra, y el segundo evalúa el nivel de percepción y utilidad del proyecto.

La herramienta de investigación se aplicó a un promedio de 36 personas entre el grupo objetivo, cliente y expertos en comunicación y diseño.

El principal hallazgo, entre otros, es que la investigación relacionada a las tendencias de comunicación y diseño fue de mucha utilidad, ya que brindó mayor comprensión y dirección de los resultados que se buscaban alcanzar. El material fue altamente aceptado por el grupo objetivo, cliente, expertos y profesionales con los que se validó y se recomendó renovar la información del folleto informativo en un lapso de 6 meses.

Para efectos legales únicamente la autora, VIRGINIA DEL CARMEN FUENTES NÁJERA, es
responsable del contenido de este proyecto, ya que es una investigación científica y puede ser
motivo de consulta por estudiantes y profesionales.
VI

# Índice

Capítulo I	1
Capítulo I: Introducción	1
Capítulo II: Problemática	3
2.1.Contexto.	3
2.2. Requerimiento de Diseño	4
2.3.Justificación	4
2.3.1.Magnitud.	5
2.3.2.Vulnerabilidad.	6
2.3.3.Trascendencia.	6
2.3.4.Factibilidad	6
Capítulo III: Objetivo del diseño	9
3.1.Objetivo general	9
3.2.Objetivo especifico	9
Capítulo IV: Marco de referencia	11
4.1.Información general del cliente	11
Capítulo V: Definición del grupo objetivo	20
5.1.Perfil geográfico	20
5.2.Perfil Demográfico	20

5.3.Perfil Psicográfico	21
5.4.Perfil Conductual	21
Capítulo VI: Marco Teórico	23
6.1.Conceptos fundamentales relacionados con el cliente	23
6.2.Conceptos fundamentales relacionados con la comunicación y el diseño	27
6.3. Ciencias auxiliares, artes, teorías y tendencias	37
Capítulo VII: Proceso de diseño y propuesta preliminar	44
7.1. Aplicación de información obtenida en el Marco Teórico	44
7.2.Conceptualización	45
7.3.Bocetaje	48
7.4.Propuesta preliminar	74
Capítulo VIII: Validación técnica	79
8.1.Población y muestreo	79
8.2.Método e instrumento	81
8.3.Resultados e interpretación de resultados.	83
8.4.Cambios en base a los resultados	97
Capítulo IX: Propuesta gráfica final	103
9.1.Folleto 1. Tiro. Arcos completos, propuesta A	103
9.2.Folleto 1. Retiro. Arcos completos, propuesta A.	104 VIII

9.3.Folleto 2. Tiro. Aspersores de túneles, propuesta A.	105
9.4.Folleto 2. Retiro. Aspersores de túneles, propuesta A.	106
Capítulo X: Producción, reproducción y distribución	108
10.1.Plan de costos de elaboración	108
10.2.Plan de costos de producción.	109
10.3.Plan de costos de reproducción.	110
10.4.Plan de costos de distribución	111
10.5.Margen de utilidad	111
10.6.IVA	111
10.7.Cuadro con resumen de costos	112
Capítulo XI: Conclusiones y recomendaciones	114
11.1.Conclusiones	114
11.2.Recomendaciones	115
Capítulo XII: Conocimiento general	117
Capítulo XIII: Referencias	119
Canítulo XIV: Anexos	127



#### Capítulo I: Introducción

Con el presente proyecto se busca solucionar y sustentar a la empresa Didas F&P y su división BAS, la necesidad de dos materiales impresos denominados folletos para brindar información de los productos agrícolas, aspersores de túneles y arcos completos.

El tema por desarrollar es "Diseño de dos folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola que la empresa Didas F&P y su división BAS promueve y vende a sus clientes actuales y potenciales".

El concepto que se aplicará es la técnica del proceso creativo promovido por Edward Bono, llamado "PNI". Fue creador del método creativo "seis sombreros para pensar" y utiliza esta metodología con acrónimo positivo, negativo e interesante. Su objetivo es encontrar el potencial conforme a los tres aspectos mencionados anteriormente.

El instrumento de validación del proyecto de grado se realizó con la escala de Likert, que contiene preguntas dicotómicas. El instrumento de validación fue aplicado por medio de una encuesta física a los expertos y una encuesta digital al grupo objetivo y profesionales.

Los resultados obtenidos por medio del instrumento de validación fue altamente aceptado por los encuestados. Se concluye que la realización de los folletos logrará su objetivo al informar, instruir y brindar mayor comprensión de los productos al consumidor.



#### Capítulo II: Problemática

La empresa Didas F&P y su división BAS de Guatemala, no cuentan con materiales impresos que brinden información de los productos de bioseguridad agrícola, aspersores de túneles y arcos completos.

Se determinó realizar el diseño del material impreso denominado folleto, con el fin de brindar información de los componentes, recomendaciones, montaje, mantenimiento y funcionalidad de los productos a los clientes actuales y potenciales.

#### 2.1.Contexto

Didas F&P y su división BAS es una empresa enfocada en brindar soluciones, asesoría continua, soporte técnico y servicio para cubrir las necesidades de Bioseguridad para las distintas áreas de la industria pecuaria, agrícola, avícola, industrial, residencial, etc.

Fue fundada en el año 2013 al ver la imperante necesidad de sistemas de bioseguridad profesionales confiables, debido a los crecientes riesgos de infecciones por patógenos observados en las distintas industrias. Inició sus operaciones con el recurso humano altamente capacitado en años anteriores y con certificados, tales como:

- 2001 Introducción del sistema BAS (Biosecurity Assurance System), en Guatemala.
- 2007 Desarrollo de Sistemas de desinfección Ad Hoc para operaciones Industriales
   Pecuarias.
- 2007 Certificación HACCP.
- 2010 Certificación 3M en manejos de Aspersión.
- 2013 Consultorías independientes en las áreas de acción.

Actualmente la empresa brinda equipos y servicios para disminuir la infección por patógenos a través de barrera físico/químicas. Sin embargo, carecen de materiales informativos impresos que

informen, instruyan y orienten al consumidor final de los equipos adquiridos, aspersores de túneles y arcos completos.

Es así como en Didas F&P, surge la necesidad de realizar dos folletos informativos impresos para informar e instruir al consumidor final, y así contar con mayor conocimiento de los productos, que les permita disminuir las infecciones por patógenos en sus operaciones.

#### 2.2. Requerimiento de Diseño

A través del acercamiento de la empresa Didas F&P y su división BAS, se identificó que no cuentan con folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola que promueven y venden a sus clientes actuales y potenciales

#### 2.3. Justificación

Para sustentar las razones por las que se consideró importante el problema y la intervención del diseñador – comunicador, se justifica la propuesta a partir de cuatro variables: a. Magnitud; b. Trascendencia; c. Vulnerabilidad y d. Factibilidad.

#### 2.3.1. Magnitud.



(Tabla I Magnitud de la empresa Didas F&P)

La República de Guatemala en el año 2018, según el Instituto Nacional de Estadística (Guatemala, 2019), estima la cantidad de 14,901,286 habitantes, del total de la población 51.5% son mujeres y 48.5% son hombres.

Actualmente no se cuenta con un censo de empresas dedicadas a la distribución e importación de artículos y servicios de Bioseguridad, según (DeGuate, s.f.). En el año 2017, el departamento de Guatemala cuenta con dos empresas dedicadas a la Bioseguridad, Didas F&P y su competencia Equipagro S.A. La empresa se encuentra ubicada en 8ª Calle "A" 5-30, Valles de San Cristóbal, Zona 8 de Mixco. Cuenta con una cartera de 54 clientes actuales y tiene como objetivo aumentar a 100 clientes.

- **2.3.2.Vulnerabilidad.** Al no contar con el diseño de folletos, se limita a la empresa en brindar los productos sin ningún material que informe los componentes, recomendaciones, montajes, mantenimiento y funcionalidad de los productos.
- **2.3.3.Trascendencia.** Al contar con los folletos informativo, la empresa Didas F&P y su división BAS, podrá proveer el material para que sus clientes actuales y potenciales posean mayor conocimiento de los productos adquiridos.
- 2.3.4.Factibilidad. Se poseen todos los recursos para la elaboración del proyecto:
  Recursos Humanos, Recursos Organizacionales, Recursos Económicos y Recursos
  Tecnológicos.
- **2.3.4.1.Recursos Humanos.** La empresa Didas F&P y su división BAS, cuenta con el capital humano adecuado. Comprende de capacidad, conocimiento, experiencia y habilidades para el manejo de las funciones que desempeñan dentro de la organización que facilitan el desarrollo y ejecución del material editorial.
- 2.3.4.2.Recursos Organizacionales. Se cuenta con el apoyo, interés y aprobación del Gerente General de la empresa Didas F&P y su división BAS, en brindar todo el material e información que sea necesaria para la elaboración de los folletos informativos de los aspersores de túneles y arcos completos para los clientes actuales y potenciales.
- **2.3.4.3.Recursos Económicos.** La empresa Didas F&P y su división BAS, cuenta con un presupuesto de 12,000 Quetzales. Dicho presupuesto será invertido para la elaboración e impresión de los folletos que serán brindados a los clientes que adquieran los productos.
- 2.3.4.4.Recursos Tecnológicos. La comunicadora y diseñadora cuenta con las competencias profesionales y equipo tecnológico para llevar a cabo el proyecto.

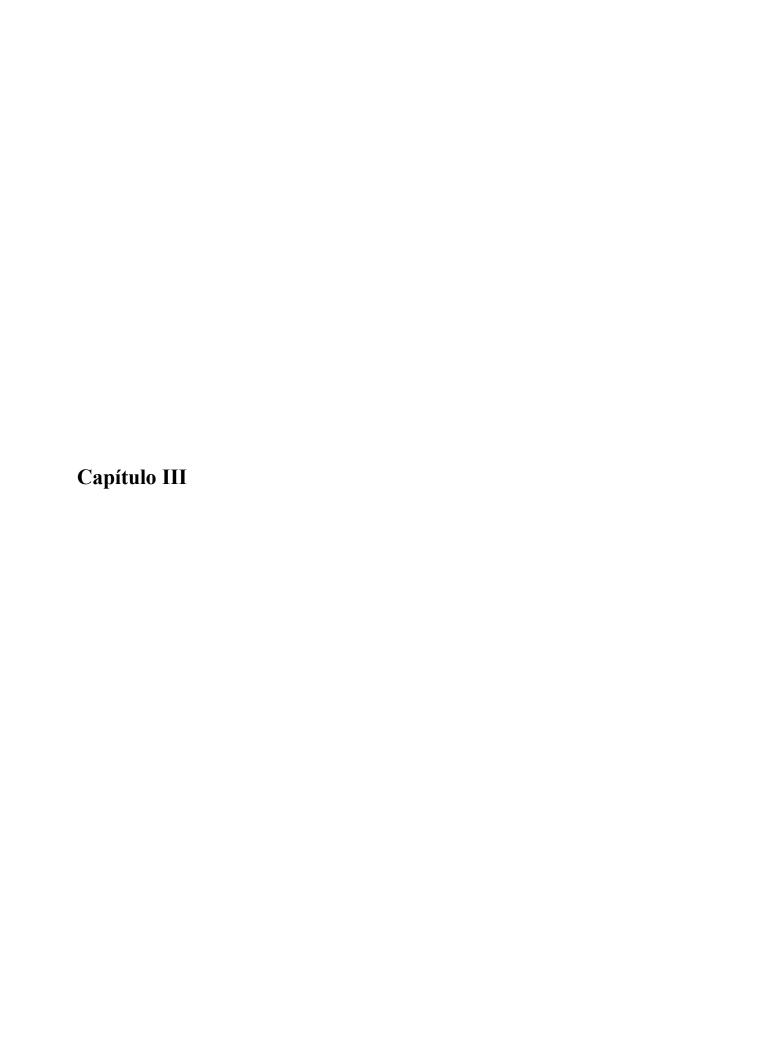
Para la realización del proyecto se cuenta con los siguientes programas de diseño:

- Adobe Illustrator: Se cuenta con la versión CC 2018 que será utilizado para la elaboración de vectores, ilustraciones y diagramación de los materiales impresos.
- Adobe Photoshop: Se cuenta con la versión CC 2018 que será utilizado para el retoque de imágenes fotográficas de los elementos a utilizar de ser necesarias.
- Rhinceros 3D: Se utilizará para modelado 3D y render de ser necesario.
- 3DMax: Se utilizará para el modelado 3D y render de ser necesario.

Por otro lado, se cuenta con el siguiente equipo para la producción del proyecto en cuestión:

- Acceso a internet para mantener comunicación con el cliente, obtención de información, investigación y recopilación de datos.
- Cámara DSLR Nikon D3100 con sensor de imagen CMOS de formato DX de 14.2
   megapíxeles con sensibilidad ISO de 3200 y con pantalla LCD el cual será utilizado para la toma de fotografías de los elementos, partes y componentes de los aspersores de túneles y arcos completos. de los aspersores de túneles y arcos completos.
- Caja de luz para fotos que fue hecho a mano y será utilizado para realizar fotografías macro de las partes de los componentes 3DMax: Se utilizará para el modelado 3D y render de ser necesario.
- Laptop marca Dell modelo G5 15, procesador Intel Core i7 9na generación 2.59 GHz,
   Memoria RAM 8GB DDR4, 256GB SSD + Disco Duro 1TB, Pantalla LED 15.6",
   Tarjeta de video NVIDIA GEFORCE GTX 1660 Ti 6GB, HDMI, USB, Bluetooth,

Se cuenta con el acceso a internet, para mantener comunicación con el cliente, obtención de información e imágenes.



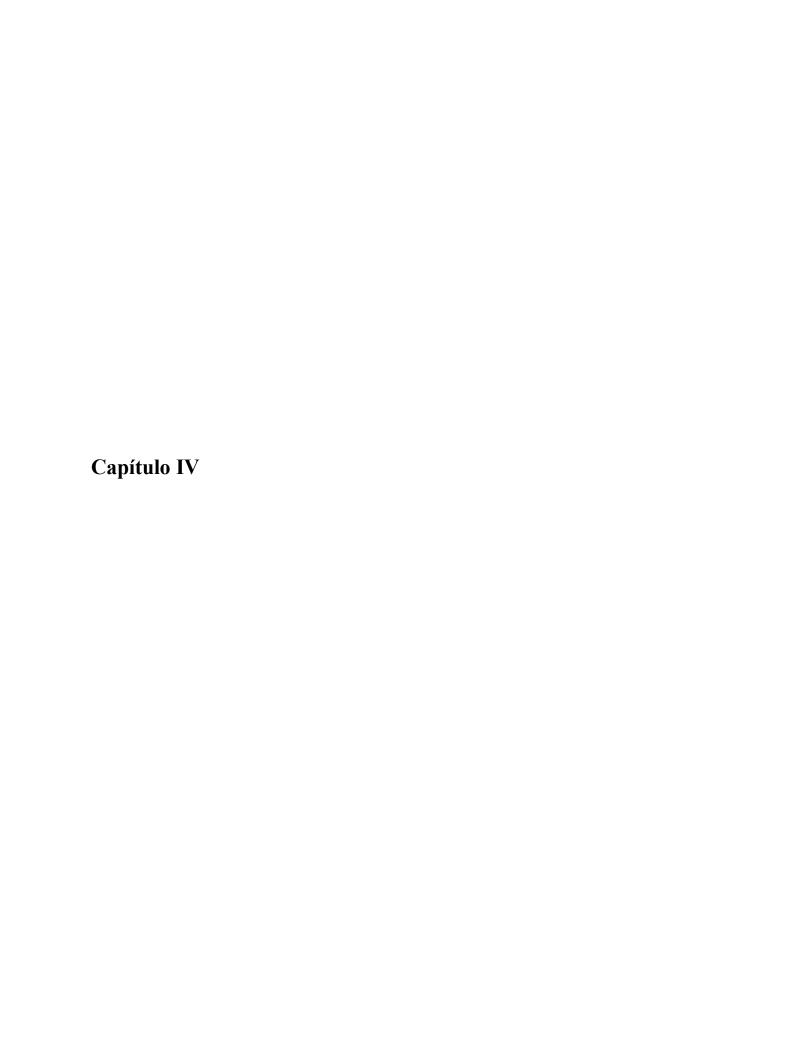
#### Capítulo III: Objetivo del diseño

#### 3.1.Objetivo general

Diseñar dos folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola que la empresa Didas F&P y su división BAS promueve y vende a sus clientes actuales y potenciales.

### 3.2. Objetivo especifico

- **3.2.1.** Investigar las tendencias de comunicación y diseño, así como los colores, fuentes y maquetación para la elaboración de los folletos y con ello crear la propuesta final de los folletos
- **3.2.2.** Recopilar información relevante acerca de los aspersores de túneles y arcos completos que vende la empresa Didas F&P, para incluirla en los folletos informativos impresos.
- **3.3.3.** Fotografiar los accesorios y partes de los aspersores de túneles y arcos completos para dar un mejor entendimiento de los componentes, su uso y la cantidad de partes que complementan los productos para su funcionalidad.
- **3.3.4.** Crear una versión digital del material para que pueda ser enviado a los clientes electrónicamente si este es solicitado.



Capítulo IV: Marco de referencia

4.1.Información general del cliente

4.1.1.Datos del cliente.

Nombre del cliente: Didas F&P

División: BAS

Dirección: 8ª Calle A 5-30 Valles de San Cristóbal Zona 8 de Mixco

Email: didasfp@gmail.com

Teléfono: 5318-0190

Contacto: Dr. Edgar Estuardo Fuentes Fuentes

**4.1.2. Antecedentes.** Didas y su División BAS, nacen en 2,013 al ver la imperante

necesidad de sistemas de bioseguridad profesionales confiables, debido a los crecientes

riesgos de infecciones por patógenos observados en las distintas industrias e inicia sus

operaciones con el recurso humano altamente capacitado en años anteriores, y con

algunos certificados tales como:

• 2001 Introducción del sistema BAS (Biosecurity Assurance System), en Guatemala

• 2007 Desarrollo de Sistemas de desinfección Ad Hoc para operaciones Industriales

**Pecuarias** 

2007 Certificación HACCP

• 2010 Certificación 3M en manejos de Aspersión

• 2013 Consultorías independientes en las áreas de acción.

**4.1.3.Oportunidades identificadas.** Se determinó realizar un folleto informativo para

instruir e informar a los clientes que adquieran los aspersores de túneles y arcos

11

completos para que brinde información de los componentes y funciones para que el usuario posea una amplia comprensión de los productos y su funcionalidad.

- **4.1.4.Misión.** "Ser la empresa líder enfocada al servicio de las necesidades actuales en bioseguridad, contando con los accesorios y tecnología más novedosos en la industria, ofreciendo asesoría continua y soporte técnico a nuestros clientes que buscan la excelencia en sus operaciones".
- **4.1.5.Visión.** "Ser la empresa elegida por nuestra innovación, soluciones y servicios, anteponiendo el valor y esfuerzo por la calidad humana de nuestros colaboradores y llevando beneficios a la comunidad".
- **4.1.6.Delimitación Geográfica.** La empresa Didas F&P y su división BAS, cuenta con 54 clientes que residen en el territorio guatemalteco y salvadoreño. Para objetivos de la validación de este proyecto de grado, se realizará el enfoque en la República de Guatemala.
- **4.1.7.Grupo objetivo.** Personas o empresas que requieran los servicios para minimizar los riesgos de patógenos para sus operaciones, en pequeñas y medianas cantidades. Las características del grupo objetivo de la empresa Didas F&P y su división BAS, se dividen en personas entre 25 a 60 años, con un rol activo en empresas agropecuarias, agrícolas, avícolas y granjas grandes o medianas; con un nivel socioeconómico A, B y C+ de la república de Guatemala.

Actualmente cuentan con un grupo de clientes localizados en Guatemala y El Salvador, dentro de los cuales se citan los siguientes:

- Agencia Agropecuaria
- Agribrands Purina de Guatemala, S.A.
- Agro Importaciones, S.A.
- Agrocarnes, S.A.

Clientes de la empresa Didas F&P, continuación.

- Agropecuaria Planalto
- Agroveterinaria Rancho Alegre
- Alimentos de Amatitlán, S.A.
- Alimentos para Animales, S.A. ALIANSA
- Alimentos y Carnes San Isidro, S.A.
- Alkemy, S.A.
- Avícola Avigali
- Avícola Fátima / Distribuidora El Cabro
- Avícola Salvadoreña, S.A. de C.V. (DIP CMI)
- Avícola Santa Fe, S.A.
- Coinco, S.A.
- Comayma
- Ecolab, S.A.
- El Talisman
- Empacadora Toledo, S.A.
- Emprendedores Avicolas, S.A.
- Evergreen Cip, S.A.
- Genetiporc
- Granja Azul
- Granos Básicos de Centroamérica
- Grupo Cixsa
- Grupo El Progreso / Hnos. Jovel
- Grupo Industrial Alimenticio S.A. / Grupo Alza
- Grupo Linaflor
- Grupo PAF (Areca y Frisa)
- Grupo Pinulito
- Guate Huevo, S.A.
- Empresa Agropecuaria Catoc Pe
- Inducerdo
- Industria Avicola Rosanda, S.A.
- Industria Avicola San José, S.A.
- Industrias Avicolas Integradas, S.A.
- INAVISA
- Inversiones Jutiapa, S.A.
- Inversiones Técnica Agrícola
- Minelac, S.A.
- Misol, S.A.
- Molino Santa Ana
- Napoles, S.A.
- Oirsa
- Phyto Inversiones, S.A.
- Productos Avícolas, S.A.

Clientes de la empresa Didas F&P, continuación.

- Proavisa
- Rope de Centroamérica, S.A.
- Sagrip
- Santa Mónica
- Sanucasa
- Sergio Portillo
- Sertagri, S.A.
- Servicios Agrícolas Profesionales

**4.1.8.Principal beneficio al grupo objetivo.** Un folleto que instruya e informe a todo cliente que adquiera los productos para que posea una amplia comprensión de los componentes, su uso y la cantidad de partes que complementan los productos para su funcionalidad.

**4.1.9. Competencia.** Equipagro S.A.

Brinda equipos avícolas, comedero automático, silos, bebederos nipple, ventiladores, sistemas de cortinas, malla, páneles evaporativos bazookas y criadoras.

Dirección: 9ª Calle A 9-89, Zona 7, Colonia La Brigada, Mixco.

Teléfono: 242-194-847

- **4.1.10.Posicionamiento.** Didas F&P y su división BAS, es una empresa buscada por pequeñas, medianas y grandes empresas que precisan de productos de bioseguridad para sus operaciones. Por lo cual se posiciona en un nivel medio.
- **4.1.11.Factores de diferenciación.** Cuentan con experiencia en el área, brindan óptima calidad, su precio es razonable y brindan prontitud en la entrega de los productos.
- **4.1.12.Objetivo de mercado.** Crear la necesidad de contar con el equipo adecuado para mantener la bioseguridad de sus operaciones, penetrando de esta manera en la industria agropecuaria.

#### 4.1.13. Mensajes claves a comunicar.

- Brindar Bioseguridad frente a los desafíos actuales
- a. Influenza aviar
- b. Peste Porcina Clásica (PPC)
- c. Diarrea epidémica porcina (PED)
- d. Otros patógenos de gran impacto en las industrias (alimentos, invernaderos, etc.)
- Brindar productos y servicios de alta calidad.
- Programa de limpieza + desinfección.
- Capacitaciones continuas en uso y mantenimiento adecuado del equipo
- **4.1.14.**Estrategia de comunicación: para ofrecer referencias visuales. La estrategia principal del proyecto se baso en la realización del diseño de folletos que posean ilustraciones y contenido que lo respalde para que cualquier tipo de usuario pueda hacer buen uso del material, independientemente tenga conocimiento previo del mismo. Esté servirá a su vez como guía para tener una mayor comprensión de los componentes, recomendaciones, montajes, y mantenimiento de los accesorios de los productos.
- **4.1.15.Reto del diseño y trascendencia.** Crear y diseñar un folleto intuitivo que cubra las necesidades del cliente, ya que no se cuenta con referencias de materiales impresos previos o una línea gráfica establecida para seguir los lineamientos de la imagen. Se pretende demostrar los productos y componentes internos de forma gráfica y de esta manera lograr que el usuario adquiera conocimiento y no requiera de un experto al momento de adquirir los productos.

- **4.1.16.Material a realizar.** Se realizarán dos folletos; uno para el arco completo y otro para los aspersores de túneles. Estos serán entregados a los clientes al momento de comprar los productos.
- **4.1.17.Presupuesto.** La empresa cuenta con un presupuesto de 12,000.00 Quetzales que se invertirán en la realización del proyecto de grado.

#### 4.1.18.Datos del logotipo de la empresa.

#### Paleta de colores:

Verde y Celeste.

#### Tipografía:

Artista 2.0 Light.

#### Forma:

Utilización de una tipografía Sans Serif.

#### Logotipo:

# DiDas F&P

#### 4.1.19.Datos del logotipo de la marca.

#### Paleta de colores:

Rojo, Negro y Rojo claro.

#### Tipografía:

Bookman Old Style y Arial

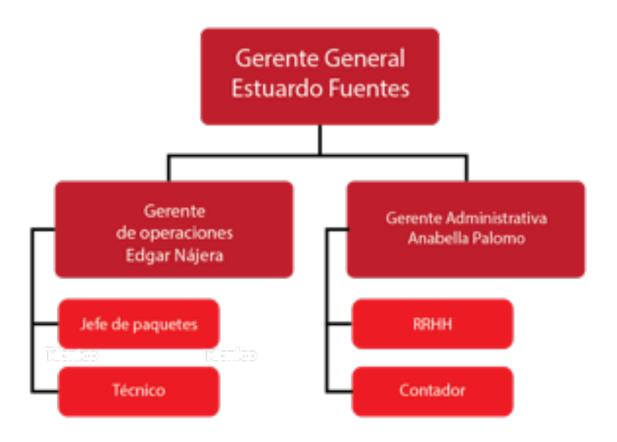
#### Forma:

Utilización de una tipografía Serif con una figura que simula la letra S y el símbolo de bioseguridad.

# Logotipo:



# 4.1.20. Organigrama.



(Tabla II Organigrama de la empresa Didas F&P)

# 4.1.21. FODA.

Fortaleza	Oportunidades
<ul> <li>Productos que minimizan los riesgos patógenos a través de barreras físico/químicas.</li> <li>Poseen un personal que realiza capacitaciones continuas en el uso de sus productos.</li> <li>Brindan mantenimiento adecuado de sus productos.</li> </ul>	<ul> <li>Cuenta con clientes de pequeñas, medianas y grandes empresas.</li> <li>Distribución del material al adquirir los productos.</li> <li>Actualización de la información.</li> </ul>
<ul> <li>Debilidades</li> <li>Carecen de publicidad.</li> <li>No cuenta con un Brandbook.</li> <li>No cuenta con cobertura amplia para vender sus productos y servicios por medio de una página web.</li> </ul>	<ul> <li>Amenazas</li> <li>Competencia en la distribución de productos y servicios de Bioseguridad.</li> <li>No hace uso de las redes sociales, que son el medio de menor costo.</li> <li>Que la empresa ya no pueda brindar mantenimiento adecuado de sus productos.</li> </ul>

(Tabla elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)



#### Capítulo V: Definición del grupo objetivo

#### 5.1.Perfil geográfico

La República de Guatemala se ubica en Centroamérica, colinda al noroeste con México y al sureste de Honduras como El Salvador.

Es conocida por ser "El país de la eterna primavera" por ser de clima fresco y lleno de vegetaciones.

Se constituye por una población indígena, garífuna y ladina. Actualmente conserva su cultura, en especial la cultura de origen Maya-Quiché.

Cuenta con una extensión de 108,889 kilómetros y con una población de 15,438,383 habitantes.

En Guatemala se cuenta con un clima templado en las mesetas y semi tropical en las costas. Se cuenta con tres climas: Clima cálido, Templado y frio.

Las religiones que se encuentran en la República de Guatemala son el cristianismo, catolicismo, mormón, judaísmo y Maya-Quiché. Aunque, la religión más predominante, es el catolicismo.

#### 5.2.Perfil Demográfico

Personas entre 25 a 60 años con un rol activo en empresas agropecuarias, agrícolas, avícolas, granjas grandes o medianas. Que posean educación superior a nivel universitario, con licenciaturas, maestrías y doctorados. De nivel socioeconómico A, B y C+, que perciban ingresos de Q.20.000 hasta Q.70.000 o superior.

De empresas conocidas agropecuarias, agrícolas, avícolas y granjas, que cuentan con una cartera de clientes extensa.

Cuentan con viviendas entre 2 a 6 recámaras, con al menos un garaje y 2 a 6 baños.

Son dueños de fincas, terrenos y casas de descanso. Cuentan con empleadas domésticas, equipo de seguridad y choferes. Sus hijos estudian en colegios y universidades privadas o en el exterior. Poseen autos, motocicletas, lancha, helicóptero, celulares, internet y aparatos electrónicos. Con posibilidades de tener un servicio de seguros y con posibilidades de realizar actividades de recreación.

Cuentan con 3 a 4 cuentas bancarias, cuentas de ahorro de diferentes bancos y tarjetas de crédito.

Ver tabla de NSE en anexo 1.

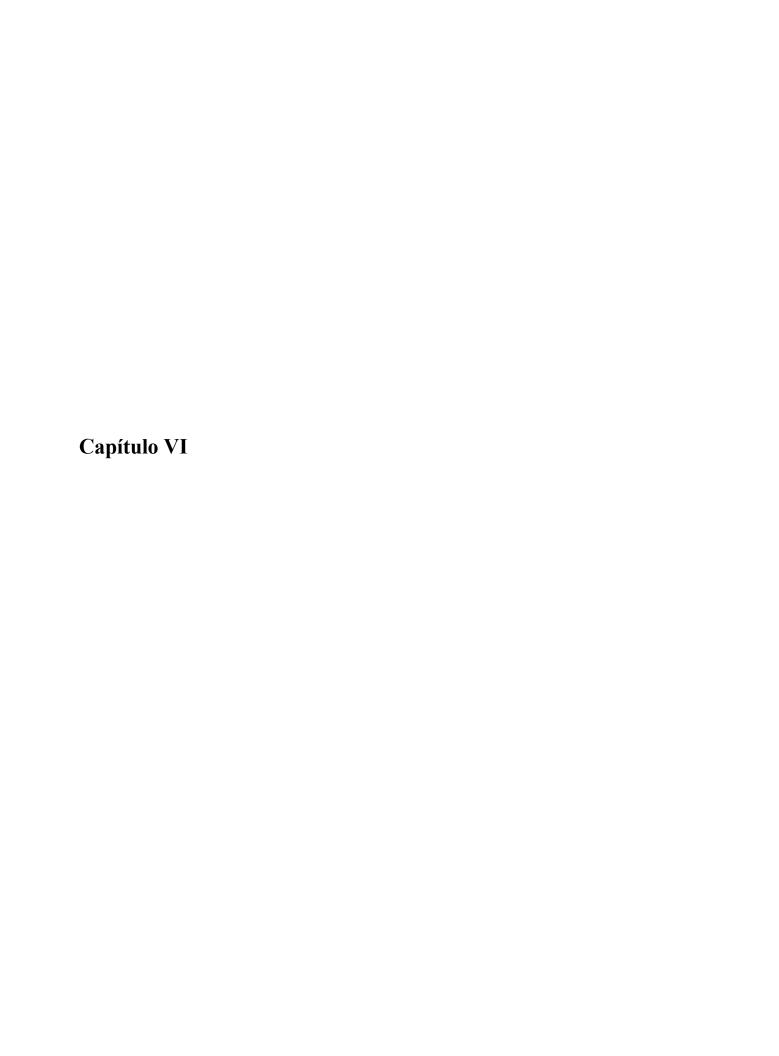
## 5.3. Perfil Psicográfico

Gerentes o encargados de empresas agropecuarias, agrícolas, avícolas y granjas adaptadas a una vida social media – alta. Acostumbradas a cumplir sus objetivos de mercadeo, emprendedores y conocidos en la República de Guatemala.

Tienen la costumbre de realizar viajes de negocios y placer, así como diversas actividades.

#### **5.4.Perfil Conductual**

Las empresas guatemaltecas que adquieren los productos y servicios de Didas F&P y su división BAS, buscan minimizar los riesgos de patógenos para sus operaciones, a través de barreras físico/químicas. Realizan su compra de manera regular, al lograr ser en algunos casos mensualmente; mantener lealtad y fidelidad en la empresa.



#### Capítulo VI: Marco Teórico

Se presentará un listado de conceptos que respaldarán teóricamente y que son la guía del desarrollo del proyecto de graduación.

#### 6.1. Conceptos fundamentales relacionados con el cliente

**6.1.1Bioseguridad.** Según (BIOSLAB Universidad Complutense Madrid, 2017, s.f.), la Bioseguridad es conocida como un termino que posee diferentes definiciones, según a la disciplina de la cual se referira. Sin embargo, su definición principal menciona que, la bioseguridad es el conjunto de medidas preventivas para la reducción de los riesgos de transmición de todo tipo de enfermedades infecciosas que puedan generarse en los cultivos y en el ganado. Su definicion abarca desde la protección a la contaminación de agentes biologicos, hasta el robo de los materiales biologicos que pueden surgir dentro de los laboratiorios de investigación y el posible doble uso que puedan generarse en las investigaciones que se realizan dentro de estas instalaciones.

Esta tambien es conocida como seguridad biologica. La cual refiere a la tecnica, principio y practica para la prevención de la exposicion accidental de patogenos o toxinas. Con la ayuda de la bioseguridad en los laboratorios, se logra limitar el axceso del personal a las instalaciones, materiales de investigación e información, a traves del uso de un diseño estructurado y controlado. Sin embargo, no solo se limita, si no que tambien brinda experiencia y formación del personal.

**6.1.2.Bioprotección.** Llamada tambien como la protección biologica o bioprotección. Esta es conocida por las medidas de protección por parte de los laboratorios, instituciones o el personal que buscan reducir los riesgos de perdidas, mal uso, robo o la liberación

intencional de los patogenos y toxinas, (BIOSLAB Universidad Complutense Madrid, 2017, s.f.).

- **6.1.3.Producción Avícola.** Se le conoce como producción avícola, a la actividad agropecuaria con mayor productividad, dinamismo y con un gran desarrollo. Es el metodo de producción de carnes y huevos que realizan los avicultores. Estos hacen uso de sistemas de explotación intensa, que permite mejorar las capacidades de producción en paises industrializados. El autor del libro, *Producción avícola* (Adam, 2017), menciona que los factores de la base de la avícultura moderna son:
  - a. La optima calidad de la alimentación de las aves.
  - b. Razas o linajes de aves superiores.
  - c. Mejores practivas de manejo.
  - d. Prevención de enfermedades.

En la actualidad, los avícultores optan por mantener a las aves confinadas en espacios rectangulares de 6 a 18 metros de ancho y un largo variable pero reducido, con un sistema de producción intensiva y eficiente; permitiendo al avícultor mantener mayot control y vigilancia sobre ellas.

**6.1.4.Agropecuaría.** Es conocido como la explotación de los suelos dedicados a la agricultura. Las actividades agropecuarias corresponden al cultivo de plantas, frutos y cría de animales. Esta actividad tiene como origen el país Méxicano y Guatemalteco.

Según la página web, (ConceptoDefinición.DE, 2014), esta actividad puede realizarse con el fines comerciales o de consumo propio. Esta actividad requiere de una alta inversión y arduo trabajo.

Se le conoce como latifundios a las explotaciones rurales más grandes y las más pequeñas como minifundios.

**6.1.5.Empresa.** Según el libro (Estallo, 2007), La empresa como organización es la suma de los siguientes componentes:

- a. Un objeto común
- b. Un conjunto de personas y medios
- c. Un esfuerzo combinado
- d. Un sistema de dependencias y relaciones que aseguran la coordinación

Es decir, que todo tipo de empresa esta formada por un conjunto de personas que hacen uso de materiales para lograr los objetivos establecidos por los diferentes elementos que la conforman.

**6.1.6.Sociedad Anónima.** Se le conoce como sociedad anónima a la sociedad que generan dos o más personas. Esta sociedad en Derecho se conoce como un ente jurídico.

Según (Lancuentra Buerba, 1968), la sociedad anónima es parte de la clasificación de las sociedades mercantiles denominada como sociedades capitales.

Una Sociedad puede constituirse por un convenio, como se ha mencionado con anterioridad por dos o más personas quienes son los fundadores o accionistas de una empresa. Ambos poseen los mismos derechos y obligaciones ante la ley.

Puede abreviarse como S.A. luego del nombre de la empresa que puede llevar un nombre seleccionado y el nombre o apellido de alguno de los accionistas.

**6.1.7.Servicio.** El servicio es conocido como un conjunto de prestaciones que todo consumidor o cliente espera de un producto o servicio básico que seleccionan por su

imagen, reputación y precio. El consumidor valora el rendimiento, esfuerzo, satisfacción y dinero que este llegara a representar (Publicaciones Vértice S.L., 2017).

Entonces, el servicio es conocido por las actividades que llegan a emplear las empresas con el fin de satisfacer las necesidades del cliente actual y potencial.

**6.1.8.Métodos de desinfección químicos.** El método de desinfección a base de químicos, permite utilizar las sustancias especificas para que estas hagan contacto con el material a desinfectar. Se establece el tiempo en que se realizara la desinfección y puede realizarse de manera independiente, es decir sin necesidad de un contacto manual para su realización y en vez, esta puede ser automatizada.

Según (Moya Romero, 2014), en el libro *Limpieza, desinfección y esterilización*, existen diferentes metodos de desinfección:

- Físicos
- Químicos
- Desinfectantes antisépticos de uso frecuente
- Métodos de aplicación de desinfectantes

En los cuales, los desinfectantes mas frecuentes hacen uso de sustancias como alcohol, cloro y compuestos yodados. Y el método de aplicación de desinfectantes, hacen uso de pulverizantes, inmersiones, lociones, fumigaciones y aerosoles.

**6.1.9.Arcos de Desinfección.** La bioseguridad es un principal factor en el uso de arcos de desinfección, el cual es utilizado como una medida indispensable que evita el ingreso de fiebre porcina (FPC) y otras enfermedades. Uno de los factores que limita el ingreso de los virus a las granjas es el uso de los arcos de desinfección de automóviles y personas.

Estos desinfectan los vehículos y personas de cualquier virus que hayan podido transportar (González A. M., 2000). La fiebre porcina es una de las enfermedades que más causas de perdidas realiza y es por ello, que se deben implementar en las medidas de bioseguridad.

**6.1.10.Asesoría.** Es conocida como una actividad en la que se brinda apoyo a empresas o personas que buscan desarrollar diversas actividades de consulta. Entonces, la asesoría es una actividad que permite ayudar a quien necesite resolver algun problema o aspecto determinado. Es importante mencionar que la asesoría puede brindarse desde la educación, hasta el aspecto profesional, pero quien brinde esta asesoría, debera tener conocimiento y profesional en el area que asesorara (Gestión y Administración, 2017).

#### 6.2. Conceptos fundamentales relacionados con la comunicación y el diseño

Durante la elaboración del proyecto de graduación, es indispensable relacionar varios conceptos de la comunicación, ya que es la parte fundamental del proceso de desarrollo del mismo.

#### 6.2.1. Conceptos fundamentales relacionados con la comunicación.

- **6.2.1.1.Comunicación.** La comunicación según Adriana Cabrera (Pelayo, 2001), es un proceso que permite transmitir información de un destino a otro, conocidos como: emisor y receptor. La comunicación es un proceso de transferencia de información por medio de un canal, el cual será decodificada por el destinatario.
- 6.2.1.2.Comunicación visual. Según (Bykova, 2015), la comunicación visual es un metodo conocido como un arte. Este permite la transmisión de ideas, información sentimientos y pensamientos al utilizar imágenes, símbolos o signos. Este es fácil de interpretar, ya que el mundo utiliza la comunicación visual como un medio que facilite el proceso de comunicación y comprensión para el receptor.

Dentro de la comunicación visual, se cuentan con tres tipos de lenguaje visual:

- Lenguaje visual objetivo: Son imágenes o símbolos que no necesitan de un apoyo escrito para ser comprendido, ya que únicamente se puede tener una interpretación del mismo.
- Lenguaje visual publicitario: Este es utilizado para las campañas publicitarias. Su finalidad es la de transmitir un mensaje o sentimiento al consumidor con el objetivo de incentivar a que este realice la compra del producto o servicio.
- Lenguaje visual artístico: Son las obras artísticas realizadas por pintores reconocidos, muralistas, escultores, etc. Que con el uso de sus herramientas, logran transmitir sus ideas o pensamientos.

6.2.1.3.Comunicación persuasiva. Esta remonta la década de 1920 a 1930, en el cual científicos identificaron que la propaganda tenia poderío en esa época, ya que lograban producir efectos en las actitudes, comportamientos y pensamientos de las personas.

Para lograr un impacto efectivo en la persona al exponerla a un contenido que posee comunicación persuasiva como lo son las campañas publicitarias. Antonio Salcedo (Salcedo, 2016), indica que es importante hacer uso de los pasos de la teoría del aprendizaje:

- a. Exposición
- b. Atención
- c. Comprensión
- d. Aceptación
- e. Recuerdo
- f Conversión

Sin embargo, las exhaustivas investigaciones dieron a conocer que no deben seguir todos estos pasos para que un mensaje logre persuadir a los consumidores.

6.2.1.4.Comunicación corporativa. Dentro de las organizaciones es fundamental mantener un alto nivel de comunicación, tanto interna como externa. Esta comunicación al ser practicada, genera mayor posicionamiento y notoriedad.

Las organizaciones buscan implantar estrategias de comunicación por competitividad, ya que al hacer un buen uso de esta, se logra generar una buena imagen.

Según (Miguel Túñez López, 2014), es importante establecer los objetivos de la organización en cuanto al grupo objetivo, las audiencias clave y tener un equipo destinado a elaborar efectivamente la estrategia para el logro de los objetivo establecidos.

6.2.1.5.Identidad corporativa. Toda empresa busca poseer un factor diferenciador en comparación a su competencia.

En la actualidad, existe mayor dificultad para crear un producto o servicio que no se encuentre en el mercado. Esto se deriva por tener acceso a la misma fuente de datos, el cual es la tecnología. Para permanecer en el mercado sin importar las competencias que el producto o servicio posea, se debe aplicar el método de diferenciación.

Las empresas deben realizar una investigación que les permita conocer las tendencias, gustos y modas del grupo objetivo al que se dirigirán para luego realizar una estrategia que permita al producto o servicio ser aceptado por el mercado.

Por consiguiente, la identidad corporativa es el elemento o factor diferenciador a cualquier competencia directa o indirecta y lograr posicionarse en el point of mind del grupo objetivo como primera elección (Miguel Angel Sanz González, 2005).

6.2.1.6.Elemtntos de Comunicación. Los elementos de comunicación son conocidos como un proceso comunicativo que realiza una transferencia de información entre dos usuarios conocidos como emisor y receptor. Según El Ministerio de Educación del gobierno de España (educación, 2007)los elementos de comunicación se dividen en: Emisor, receptor, código, canal, mensaje y contexto.

La (RAE, 2017) define los elementos de comunicación de la siguiente forma:

6.2.1.6.1.Emisor. Sostiene que es un acto de comunicación en el que una persona se encarga de enunciar un mensaje a otra persona conocida como receptor.

6.2.1.6.2.Receptor. Sostiene que es un acto de comunicación en el cual la persona denominada receptor recibe los mensajes provenientes del emisor.

6.2.1.6.3.Código. Sostiene que es un acto de comunicación en el que es un conjunto o sistema de signos que es utilizado por el emisor para transmitir un mensaje al receptor. Al utilizar el mismo codigo, el mensaje es eficiente. Los codigos pueden ser verbales, no verbales y escritos.

6.2.1.6.4.Canal. Sostiene que es un acto de comunicación y es un conducto por el cual circula el mensaje que se transmite.

6.2.1.6.5.Mensaje. Es la información o el contenido que son objeto de un acto de comunicación. Este puede ser un conjunto de señales, signos o símbolos.

6.2.1.6.6.Contexto. Es un entorno linguistico, espaciales o socioculturales que rodean las palabras, frases, o fragmentos para la comprension del mensaje.

*6.2.1.7.Propósitos de la comunicación.* La comunicación como propósito puede: informar, entretener y persuadir, (llicocai, 2017).

6.2.1.7.1.Informa. El informar, es una herramienta utilizada en el ámbito personal y profesional. Por medio de la información se llega a utilizar datos, hechos, objetivos, sucesos y acontecimientos que son utilizados para ser transmitidos a los receptores, (Martiarena, 2015).

Se logra proveer información por medio de charlas, reuniones, presentaciones, juntas, asambleas y en la impartición de instrucciones, (Martiarena, 2015)

Las normas para informar son las siguientes:

- a. No improvisar
- b. Poseer objetivos concretos
- c. Tener claras las ideas
- d. Ser didáctico
- e. Restringir el tiempo a disposición
- 6.2.1.7.2.Entretener. Es utilizado para cumplir la función de ocupar el tiempo de un grupo objetivo o publico en general, (Comunicación420, 2013).
- 6.2.1.7.3.Persuadir. Según el manual de comunicación oral (Longman, 2017), el proposito de la comunicación al hacer uso de la persuación, es aplicado cuando se pretende modificar una conducta, pensamiento o idea de una persona o un grupo de peresonas.

La persuación es mayormente utilizada en los discursos en el cual informar, persuadir o entretener son mezclados, aunque uno predomine.

6.2.1.8.Comunicación Interpersonal. Según el libro "La Comunicación Efectiva" (Evertsz, 2000), la comunicación interpersonal es aquella que se realiza entre dos o más individuos que mantienen una comunicación recíproca por mantener un intercambio de

información. Es decir que, tocan el mismo tema. Esta comunicación puede ser formal, informal, personal o impersonal.

6.2.1.9.Comunicación Intrapersonal. Es la comunicación que se realiza consigo mismo, en el cual existe el acto de pensar, analizar y decodificar los mensajes. Es importante destacar que se debe tener una comunicación intrapersonal para lograr tener una comunicación externa, (Evertsz, 2000).

6.2.1.10.Comunicación verbal. La comunicación verbal puede ser realizada de forma oral o escrita. Es fundamental tener conocimiento de los elementos, reglas y signos del lenguaje para poder comunicarse con la sociedad, (Evertsz, 2000).

6.2.1.11.Comunicación no verbal. La comunicación no verbal según (Evertsz, 2000), es el uso de gestos, postura, expresion facial, ritmo del cuerpo y los olores. Ya que el 55% de la información obtenida proviene del lenguaje corporal.

#### 6.2.2. Conceptos fundamentales relacionados con el diseño.

6.2.2.1.Diseño. La necesidad del diseño surgió desde la revolución industrial en el siglo XX, el cual posibilito la producción en serie para el abastecimiento de productos a un menor precio.

La escuela Bauhauss fue la primera escuela de diseño en el siglo XX. Más allá de ser la primera escuela, fue el inicio de un movimiento artístico por medio del Arquitecto Walter Gropius en Weimar Alemania. Gracias a la apertura de esta escuela, se dio a conocer la profesión del diseño industrial y del diseño gráfico.

El libro, Diseño, teoría y reflexión (Rodio, 2002), menciona que el proceso de diseño, es una metodología creativa e inventiva que se aplica para solucionar un problema o situación. Para lograr la solución, se debe tener en cuenta el comportamiento y hábitat

del grupo objetivo para realizar la práctica del diseño, los recursos, impactos económicos, impactos humanos, y la estética a utilizar.

Según (RAE, 2017), el diseño es una concepción original de un objeto u obra destinados a la producción en serie. Esta definición abarca el diseño gráfico, industrial y de moda.

Al realizar diseño, se debe tomar en cuenta los elementos físicos, psicologicos y culturales con el fin de expresar una estructura y un significado.

Al crear un diseño, se debe adaptar los colores, formas, imágenes, textos y más, (Alberto lopez parejo, 2017).

Del diseño surgieron con el paso del tiempo diferentes vanguardias como:

- a. Futurismo
- b. Expresionismo
- c. Realismo
- d. Naturalismo
- e. Impresionismo
- f. Cubismo
- g. Surrealismo
- h. Dadaísmo
- i. Expresionismo abstracto
- j. Art Brut
- k. Cientismo
- 1. Arte conceptual
- m. Hiperrealismo

n. Pop art y más

En la actualidad se hace uso del avance de la tecnología y los programas dedicados al diseño como:

Programas de diseño: freehand, ilustrator, photoshop, corel draw, Indesign, After effects, page maker, etc.

Programas de diseño 3D: AutoCad, 3D Max, Maya, etc.

Programas de diseño Web: HTML, Dreamweaver, Muse, macromedia flash, etc.

6.2.2.2.Diseño gráfico. Es conocido como un arte que se practica con el fin de proyectar ideas, sentimientos y experiencias en un sentido visual y textual que ha ido evolucionando a través del tiempo.

El diseño puede plasmarse físicamente como un manual, tarjetas de presentación, trifoliares, etc., y virtualmente, en páginas web, Fan Pages y por medio de las redes sociales. Se puede hacer uso de información, imágenes e ilustraciones. La página web (Fotonostra, 1999), menciona que el diseño puede tener un proposito educacional, político, cultural y comercial.

Las ramas del diseño gráfico son:

- a. Diseño editorial
- b. Diseño de paginas web
- c. Diseño digital
- d. Animación
- e. Multimedia
- f. Tipografía
- g. Lettering

6.2.2.3.Diagramación. Es conocido como la distribución y organización de textos e imágenes en un espacio determinado de papel con el objetivo de ordenarlo estéticamente agradable para la fácil comprensión y lectura. Se puede aplicar imágenes, textos, tipografías, colores y diseños en la diagramación, (González L. A., 2002).

Al realizar una diagramación, es importante establecer los espacios de las cajas de diagramación, tipografías, párrafos y sangrías. Se puede diagramar panfletos, periódicos, revistas, folletos, memorias, etc.

**6.2.2.4.Imágen.** Es conocido como la representación visual de una imagen, objeto o figura.

La imagen puede visualizarse en una fotografía, pintura, dibujo, retrato y video, (ConceptoDefinición.DE, 2014).

6.2.2.5. Color. Es conocido por ser una función de la luz en la que el ojo humano percibe los colores. Este concepto ha sido demostrado por Isaac Newton al realizar un experimento en el cual mostraba que la luz solar posee los colores del arcoíris al probar un prisma en un cuarto oscuro en el que un rayo de luz pasaba por el prisma, convirtiendo la luz blanca desintegrada en colores básicos como: Rojo, anaranjado, amarillo, verde, azul, añil y violeta (Fisher, 2001).

6.2.2.6. Tipografía. El uso de la tipografía es un arte. Ya que esta es una técnica en la que la comunicación se efectúa por medio de las palabras impresas. La tipografía ha sido utilizada en libros, revistas, folletos, posters y diversos materiales impresos.

La tipografía surgió desde el momento en que surgió la escritura, ya que se trató de hacerla hermosa desde el principio de sus tiempos (McLean, 1993).

- 6.2.2.7.Diseño Editorial. Según el libro "Introducción al diseño editorial" (Andrés, 2017), es especializado en la maquetación y la composición de materiales impresos como las revistas, libros, folletos, catálogos, etc. Con la ayuda del diseño editorial, se logra dividir, organizar y diseñar de manera estética los espacios en los cuales se encontrarán las imágenes y los textos.
- 6.2.2.8. Creatividad. Es conocida como una de las actividades comunicativas más importantes. Esta se encarga de crear, elaborar y producir los mensajes que serán lanzados en distintos medios. La creatividad está destinada para implementarse en los medios convencionales y los no convencionales. Hoy en día es una actividad muy utilizada por las agencias de publicidad, ya que necesitan de profesionales creativos publicitarios, (Cuesta, 2012).
- **6.2.2.9.** Software. Son todos los programas informáticos que se encuentran en el computador. Están desarrollados con distintos tipos de lenguajes de programación con el fin de ejecutar distintas tareas (GCF Aprende Libre, 2016).
- *6.2.2.10. Folleto.* Los folletos son utilizados para difundir información. Es un material impreso que contiene pocas hojas.

Según (Paraquesirve, 2018), sirven para publicitar o promocionar un producto, servicio, empresa o información relevante con el objetivo de ser entregados por correo o a mano a las personas interesadas en él.

Existen distintos tipos de folletos, estos varían por su contenido o propósito por el cual es realizado.

Se clasifican de la siguiente forma:

• Dípticos dos caras

Trípticos tres caras

Cuadrípticos: cuatro caras

• Polípticos: más de cuatro caras

6.3. Ciencias auxiliares, artes, teorías y tendencias

6.3.1. Ciencias auxiliares.

6.3.1.1.Semiología. Fue concebida por Ferninand Saussure y se le denomina semiología o

semiótica a la ciencia que estudia la vida de todos los sistemas de signos no lingüísticos

como: códigos, señalización, lenguas, etc. (Guiraud, 1972).

6.3.1.2.Psicología. Es la ciencia que estudia la vida y sus funciones psicológicas. Así

como las funciones y desarrollo de la mente humana, aspectos biolígicos, sociales y

culturales en el comportamiento humano, (EcuRed, 2019).

Esta ciencia analiza las dimensiones cognitivas, efectivas y de comportamiento.

Abarcando así todos los aspectos de la conducta humana, su manera de pensar, sentir,

aprender y percibir.

6.3.1.2.1.Psicología de la comunicación. La psicología y la comunicación poseen una

relación que no es aplicada por la mayoría de los comunicadores. Los procesos de la

psicología de la comunicación deben de aplicarse en las campañas y en el diseño de las

estrategias para lograr generar cambios en la conducta del grupo objetivo hacia un

producto o servicio.

Según datos de la página web (AméricaEConomica, 2017), las funciones del

proceso psicológico abordan los procesos cognitivos, influencia social, etc.

37

6.3.1.2.2.Psicología del consumidor. Es conocida como el estudio científico de los hábitos, las actitudes, motivos, personalidad, medio ambiente y percepciones. Estos hábitos son el punto clave para la realización de la compra de un producto o servicio.

La psicología del consumidor busca analizar y conocer los motivadores y comportamientos del consumidor, tanto conscientes como inconscientes.

La psicología del consumidor, ha sido participe en las investigaciones de mercados. Ya que durante el proceso de encuestas, se logra obtener por parte del consumidor las medidas de motivación y actitudes (Fundación Universitaria Konrad Lorenz, 2017).

6.3.1.2.3.Psicología del color. Según (Ricupero, 2007)el color causa efecto en los individuos. Los sentidos de las personas o sentimientos pueden ser despertados mediante la gama de color que se emplee.

Los colores pueden llegar a brindar calma, plenitud, alegría, violencia, depresión, etc.

**6.3.1.3.Sociología.** Es una ciencia que estudia la relación de una persona a otra y las relaciones de estas hacia la sociedad.

Su enfoque son los grupos sociales y la forma en la que estos llegan a relacionarse dentro de la sociedad en la que viven (Ucha, 2010).

#### 6.3.2.Artes.

6.3.2.1.Fotografía. Es conocida como una técnica artística de captar imágenes permanentes a través de una cámara fotográfica análoga o digital. Esta se logra por la acción de la fotoquímica de la luz que permiten reproducir una imagen en un papel fotográfico (DeConceptosDefinición.com, 2021).

La fotografía se encuentra divida en:

1. Fotografía Análoga o analógica

#### 2. Fotografía Digital

La fotografía Análoga es conocida por su nombre "Fotografía química". Según (rockoland, 2012), este es el estilo fotográfico tradicional, ya que el procesamiento de la fotografía se basa en un proceso físico químico, ya que las imágenes son grabadas en una película fotosensible y se revelan mediante el proceso.

La fotografía digital es producida por sensores electrónicos y son modelos más recientes en el mercado. Según (rockoland, 2012), convierte la luz en una señal eléctrica; esta logra digitalizarse para poder ser almacenada en las memorias de las cámaras digitales.

Según el libro *Fotografía*, (Glynn, 2007), "La fotografía es un proceso técnico por medio del cual una imagen se fija en una superficie emulsionada con materiales fotosensibles que reciben la acción de la luz". Entonces, se conoce que la fotografía se obtiene mediante la combinación de la luz a través del prisma de los lentes fotográficos, captando la imagen de un objeto o persona, para que esta sea impresa en un papel fotográfico.

#### 6.3.3. Teorías.

**6.3.3.1. Teoría Gestalt.** Es conocido como un movimiento psicológico que dio origen a principios del siglo XX en Alemania.

Para la psicología de la Gestalt, la mente se encarga de configurar los elementos por medio de la percepción y la memoria. Es decir, que todo es diferente y difiere de los elementos que lo rodean o la percepción de la mente.

Según (Merino, 2008), las principales leyes en la teoría de Gestalt son las siguientes:

- La ley de la semejanza: Que defiende que la mente es encargada de realizar agrupaciones por objetos similares.
- La ley de la pregnancia: El resultado de la percepción, adquiere la forma más simple.
- La ley de la proximidad: Se concreta la distancia según el conjunto de elementos.
- La ley del cierre: En el momento que un elemento sea faltante a la unión de un objeto, la mente lo forma con el objetivo de crear una forma completa.

6.3.3.2.Teoría del color. Se le conoce como Teoría del color al conjunto de reglas básicas mediante la combinación de colores primarios luz o colores primarios pigmento de la cual obtenemos más tonos. El color es un atributo que percibe el ojo y es interpretado por el cerebro a través del reflejo de la luz en los objetos o superficies. (FotoNostra, n.d.)

#### 6.3.4. Tendencias.

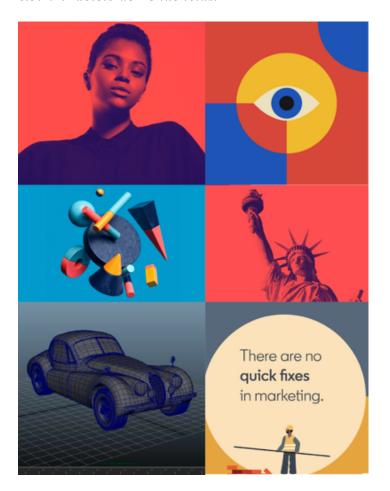
6.3.4.1.Duotonos o monocromáticos. Es una técnica de diseño que ha sido tendencia en el año 2017 y 2018. Inicialmente se utiliza la imagen con una escala de grises, se cambian los niveles de la imagen, la luz y por último se aplica el color para cambiar el tono de la imagen. Se puede resaltar los tonos oscuros y aplicar a esos tonos otro color.

Según (Glosariografico, 2018), se pueden cambiar los niveles de la imagen, tonos negros y la iluminación de la imagen.

El modo de fusión, según (AdobePhotoshop, 2017), es empleado al momento de utilizar la plancha de color seleccionada, ya que esto permite que se suavice el color en vez de verse sobrepuesta y las curvas se manipulan para obtener un mejor resultado (Queiruga, 2020).

- 6.3.4.2.Colores Tenues. Son colores vivos a los cuales se les reduce la intensidad del color fusionando el color negro, blanco o un color complementario que crean contrastes limpios, claros y contemporáneos (McCready, 2020).
- 6.3.4.3.Diseño 3D. La técnica del diseño 3D es conocido por proyectar diseños o un objeto que se aproximen a la realidad a través teniendo en cuenta las tres dimensiones: altura, anchura y profundidad. Este es de uso exclusivo en ordenadores con programas tales como AutoCad, Rhino, etc. Según (Palma, 2017) existen muchas profesiones en las que se practica está técnica y del cual es sumamente requerido como la arquitectura, diseño industrial, ingeniería, animación 3D, el diseño gráfico, etc.

# 6.3.4.4. Tableto de Tendencias.



(Tabla elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)



#### Capítulo VII: Proceso de diseño y propuesta preliminar

#### 7.1. Aplicación de información obtenida en el Marco Teórico

- **7.1.1.Comunicación.** Esta disciplina es de suma importancia para la elaboración del proyecto de graduación, ya que se busca comunicar el proceso del proyecto en conjunto a todas las necesidades del cliente hacia su grupo objetivo.
- **7.1.2.Comunicación Visual.** Por medio de la comunicación visual, se logrará transmitir las ideas y la información al hacer uso de las imágenes, símbolos o signos a utilizar para la informar de manera visual los componentes y funciones de los productos arcos completos y de los aspersores de túneles.

La comunicación visual será una herramienta eficaz con el apoyo de la información escrita para su mayor comprensión.

- **7.1.3.Comunicación Verbal.** Debido a que el proyecto de graduación se realizara de forma escrita y los folletos precisan de información escrita, la comunicación verbal es indispensable, ya que permite lograr una comunicación efectiva con el grupo objetivo.
- **7.1.4.Diseño gráfico.** El diseño gráfico se verá reflejado en el proyecto en la orientación visual, gráfica y comunicativa de la elaboración de los folletos de Didas F&P. Logrando mostrar la aplicación del material de forma digital y por consiguiente impresa, que permitirá proyectar todas las ideas en sentido visual y textual la información de Didas F&P a su grupo objetivo.
- **7.1.5.Diagramación.** La diagramación permitirá distribuir y organizar los textos e imágenes a utilizar en la elaboración del proyecto de forma estética y manejando adecuadamente los espacios en el diseño. Esto permitirá al lector, leer la información de forma organizada en los folletos.

- **7.1.6.Imágen.** Las imágenes son necesarias para la elaboración de los folletos, ya que, mediante las imágenes, se lograrán visualizar los componentes, elementos y/o accesorios que complementan los arcos completos y aspersores de túneles que permiten su adecuada funcionalidad.
- **7.1.7.Color.** El color es captado por el ojo humano que llega a percibir los colores mediante la función de la luz. Esta función es necesaria para la elaboración y diseño del proyecto, ya que se debe aplicar la gama de colores adecuados a la línea gráfica de la empresa Didas F&P y su división BAS.
- **7.1.8.Tipografía.** Se seleccionarán tipografías para la realización de los folletos, con el fin de efectuar una comunicación escrita efectiva, para la comprensión de los procesos que se emplearan en la realización de dicho documento.
- **7.1.9.Diseño Editorial.** Se utilizará el diseño editorial para diseñar, organizar y dividir el contenido de los folletos estéticamente; haciendo uso de las herramientas de la maquetación y composición del material a ser impreso.
- **7.1.10.Fotografía.** Se tomarán fotografías de los componentes y accesorios de los arcos completos y aspersores de túneles utilizando una cámara análoga en una caja de luz para permitir a los usuarios tener una visibilidad de los productos y todos sus complementos.
- **7.1.11.Folleto.** Se realizarán dos tipos de folletos, de esta forma se logrará comunicar los componentes, accesorios e información de los distintos tipos de producto que brinda la empresa Didas F&P a sus clientes actuales y potenciales.

#### 7.2. Conceptualización

Al iniciar la elaboración del diseño del folleto informativo de los aspersores de túneles y arcos completos para los clientes actuales y potenciales de la empresa Didas F&P y su división

BAS, es indispensable la realización de un proceso creativo que permita generar la idea fundamental con el fin de fundamentar la propuesta del proyecto.

**7.2.1.Método.** El método creativo seleccionado es "PNI". Este método creativo fue creado por el maestro Edward de Bono, creador del método creativo "Seis sombreros para pensar".

Esta metodología con acrónimo positivo, negativo e interesante. Tiene como objetivo de encontrar el potencial conforme a los tres aspectos:

- 1. Positivo: Destacar las fortalezas para crear una propuesta de valor.
- 2. Negativo: Descubrir las debilidades.
- 3. Interesante: Matizar intereses que pueden ser positivos o negativos.

### 7.2.2. Aplicación del método.

Folleto informativo de los aspersores de túneles y arcos completos			
Positivo	Negativo	Interesante	
Innovador	Alto costo en impresión	No necesita inducción	
Fácil comprensión	Fotografiar cada pieza	Información detallada y elemental de los productos	
Informativo	Se debe desarrollar dos piezas diferentes para proponer al cliente	Brinda información de los productos innovadores de la empresa	
Folleto creativo	Se debe realizar bocetos para cada propuesta	La empresa contara con un folleto que puede ser brindado a los clientes	
Contiene información	No se posee ningún documento que provea la	Se contará con un folleto para cada uno de los	
fundamental y elemental del	información de los productos	productos	
producto			
Se brindará el folleto en	El cliente puede que no requiera un segundo folleto	Se contará con el apoyo del cliente directo para la	
cada compra	al haberle entregado uno anteriormente	obtención de información del producto	

# 7.2.2. Aplicación del método.

Producto destinado a la	Poca gente cuenta con el	Siendo una de dos
	conocimiento adecuado de la	empresas que brindan este
bioseguridad	bioseguridad	servicio en la republica de
	_	Guatemala, se puede
		educar e informar a cliente
		actual y potencial.
Instructivo	Existen varias granjas que	No se contaba con material
	cuentan con riesgos	impreso que brindara
	patógenos en sus operaciones	información de los
	en pequeñas y medianas	cuidados, uso y los
	cantidades. Y no piensan en	componentes de los
	la bioseguridad para su	productos estrella hasta
	prevención.	ahora.
De fácil acceso	Es indispensable realizar una	Se brindará tanto la
	actualización constante del	versión impresa como la
	material.	versión digital para que
		pueda estar al alcance del
		cliente.
Enfoque a la bioseguridad	Existen varias granjas que	La empresa y sus
	cuentan con riesgos	productos minimizan los
	patógenos en sus operaciones	riesgos patógenos en
	en pequeñas y medianas	diversas operaciones.
	cantidades. Y no piensan en	
	la bioseguridad para su	
	prevención.	

(Tabla elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Al concluir con la aplicación del método creativo PNI, se generaron las potenciales frases que permitieron llegar a los siguientes conceptos para la idea central, las cuales son:

- "Didas, folleto creativo e innovador"
- "Folleto informativo: Producto innovador con información elemental"
- Minimizar los riesgos patógenos
- Pensar Bioseguro
- Información detallada y elemental de los productos
- Producto destinado a la Bioseguridad

**7.2.3.Definición del concepto.** La frase conceptual en la que se basará la propuesta gráfica de materiales publicitarios será la siguiente:

"Pensar Bioseguro, es minimizar los riesgos patógenos"

**7.2.3.1. Justificación de la frase.** La empresa Didas F&P y su división BAS, son conocidos por ser una empresa líder de la asesoría y servicios de bioseguridad profesionales.

El hacer uso de un equipo profesional de bioseguridad en distintas industrias, se integró el concepto: **Pensar Bioseguro, es minimizar los riesgos patógenos;** para resaltar el apropiado uso de las barreras físico/químicas en las industrias agrícolas.

Se busca que los clientes actuales y potenciales tengan conocimiento de los componentes, recomendaciones, montaje, mantenimiento, mejores prácticas y funcionalidad al adquirir los productos innovadores de la empresa. Con el fin de tener mayor conocimiento y comprensión del producto que reciben.

#### 7.3.Bocetaje

Para el desarrollo de los bocetos, se utilizaron hojas opalinas de 120 gramos en los que se realizaron dibujos a mano y textos. Se utilizará una diagramación específica para cada propuesta que contengan textos falsos o textos seleccionados para los títulos, subtítulos, imágenes, diseño y textos.

Mediante el proceso, se avanzó al implementar color para finalizar con el diseño digital, con el fin de transmitir eficazmente la información pertinente de los productos y sus componentes.

El diseño de los folletos para los arcos completos, se realizarán de la siguiente forma:

Propuesta A: Hoja de tamaño DIN A3 (29,7x42cm) que contará con un doblez conocido como "16 page leaflet". Sus divisiones contarán con lo siguiente:

- Portada
- Contraportada
- Páginas internas

Propuesta B: Hoja de tamaño DIN A3 (29,7x42cm) que contará con un doblez conocido como "16 page leaflet o cuadríptico plegado en cruz". Sus divisiones contarán con lo siguiente:

- Portada
- Contraportada
- Páginas internas

El diseño de los folletos para los aspersores de túneles, se realizarán de la siguiente forma:

Propuesta A: Hoja de tamaño carta (21,6x27,9cm) que contara con un doblez conocido como "Gate fold o tríptico plegado en ventana de 6 caras". Sus divisiones contarán con lo siguiente:

- Portada
- Contraportada
- Páginas internas

Propuesta B: Hoja de tamaño carta (21,6x27,9cm) que contara con un doblez conocido como "Díptico". Sus divisiones contarán con lo siguiente:

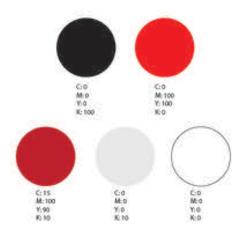
- Portada
- Contraportada
- Páginas internas

**7.3.1.Colores.** Para la elaboración de los folletos, se estarán utilizando las siguientes tonalidades:

• Rojo, negro, rojo oscuro, gris y blanco

Se realiza una muestra con los códigos CMYK:

## 7.3.1.1Colores. Colores propuestos para el diseño



**7.3.2.Tipografía.** Para el uso de los títulos, subtítulos y textos que se implementen en la elaboración de los folletos, se estarán utilizando las siguientes tipografías:

Bebas Neue:

ABCDEFGHIJKLMNÑOPQRSTUVWXYZ

 $1234567890 \ i! \# \% / \$^* ()_{+^{9}} ?? (```( C \infty \ )^* \pounds \neq -\pm^{2} | \P \sim ... \circ Y$ 

LOREM IPSUM DOLOR SIT AMET, CONSECTETUR

ADIPISCING ELIT. MAECENAS LOBORTIS GRAVIDA

ELEIFEND. INTEGER MATTIS SEM ORCI, NON MOLLIS IPSUM

EGESTAS VEL.

Myriad Pro:

 $A a B b C c D d E e F f G g Hh I i J j K k L I M m N n \tilde{N} \tilde{n} O o P p Q q R r S s T t U u V v W w X x Y y Z z$ 

1234567890 j!#\$%/&\*()\_+°``:¿?Ç '''«¢∞\|°£≠-±ª|¶~...•Ÿ

LOREM IPSUM DOLOR SIT AMET, CONSECTETUR

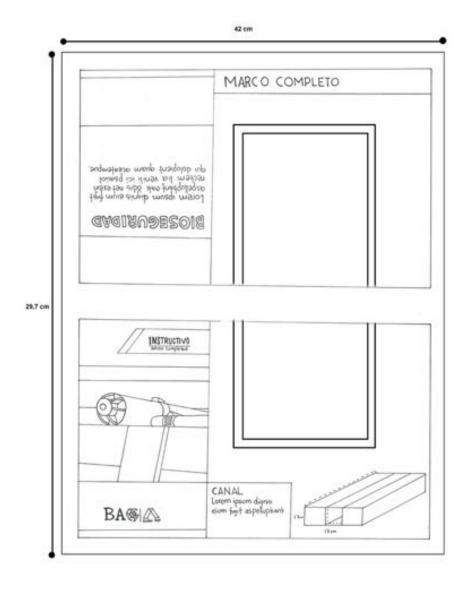
ADIPISCING ELIT. MAECENAS LOBORTIS GRAVIDA

### ELEIFEND. INTEGER MATTIS SEM ORCI, NON MOLLIS IPSUM EGESTAS VEL.

**7.3.3.Tendencias.** Se utilizará una tendencia destacada en el año 2017 y 2018 conocida como duotonos. Esté efecto llamativo utilizado con degrades o colores saturados y vibrantes, serán llamativos para la audiencia.

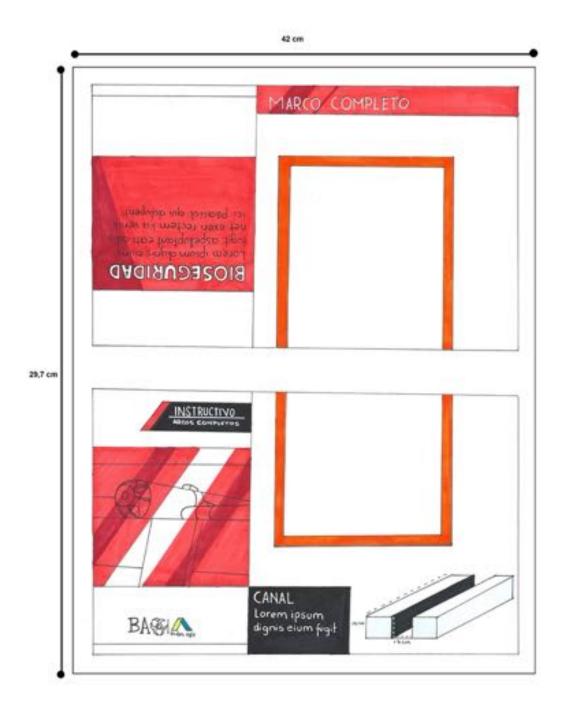
### 7.3.4.Propuesta A (Arcos completos)

# 7.3.4.1.Bocetaje intermedio, tiro.



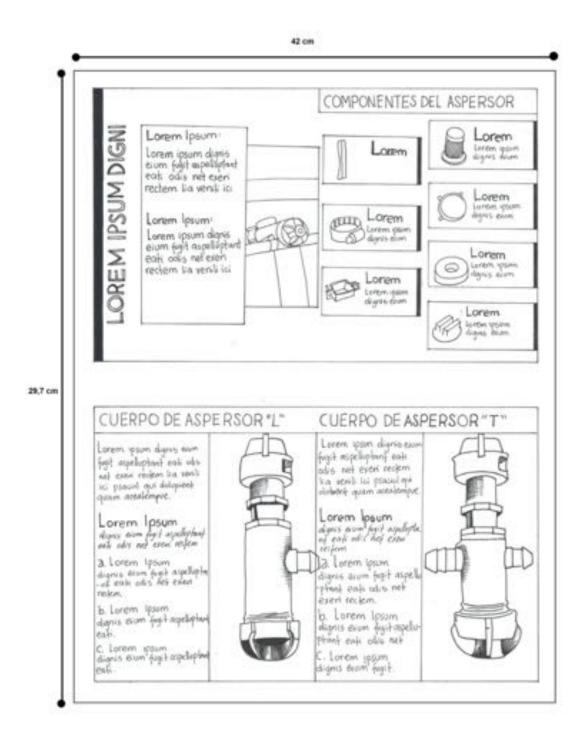
(Bocetaje intermedio, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

# 7.3.4.2. Bocetaje formal, tiro.



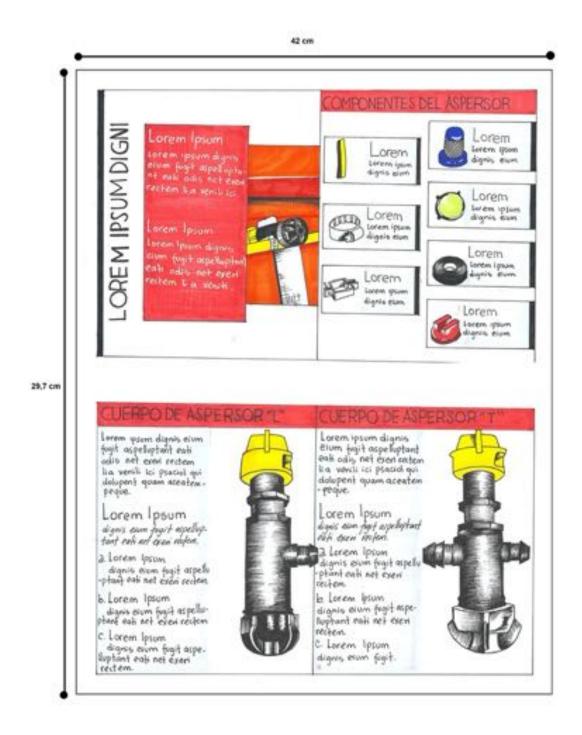
(Bocetaje formal, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

#### 7.3.4.3. Bocetaje intermedio, retiro.



(Bocetaje intermedio, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

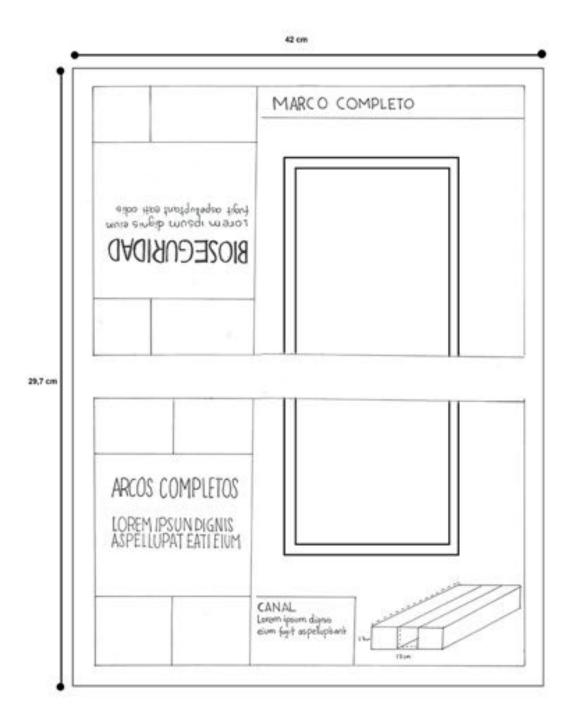
#### 7.3.4.4.Bocetaje formal, retiro.



(Bocetaje formal, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

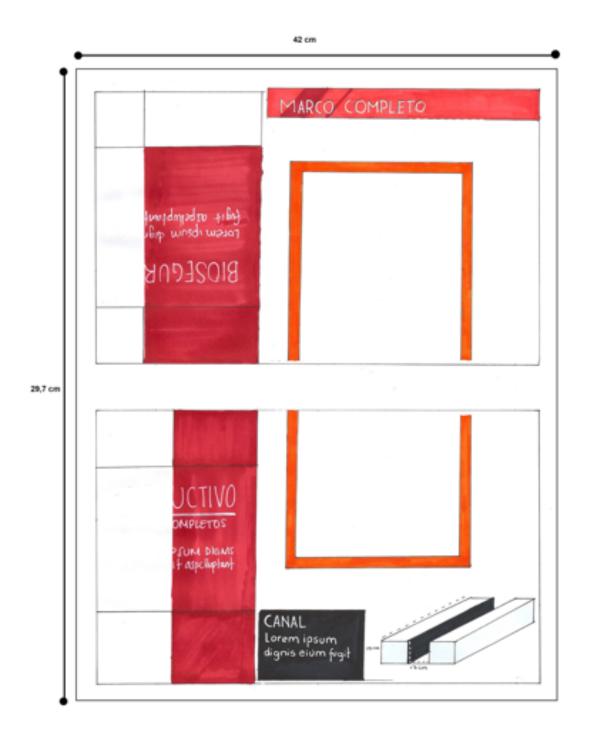
# 7.3.5. Propuesta B (Arcos completos)

# 7.3.5.1.Bocetaje intermedio, tiro.



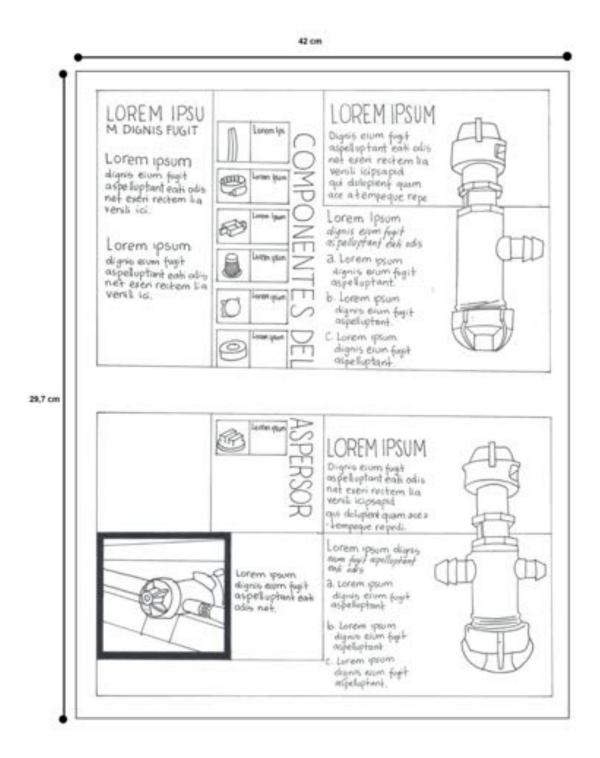
(Bocetaje intermedio, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

# 7.3.5.2. Bocetaje formal, tiro.



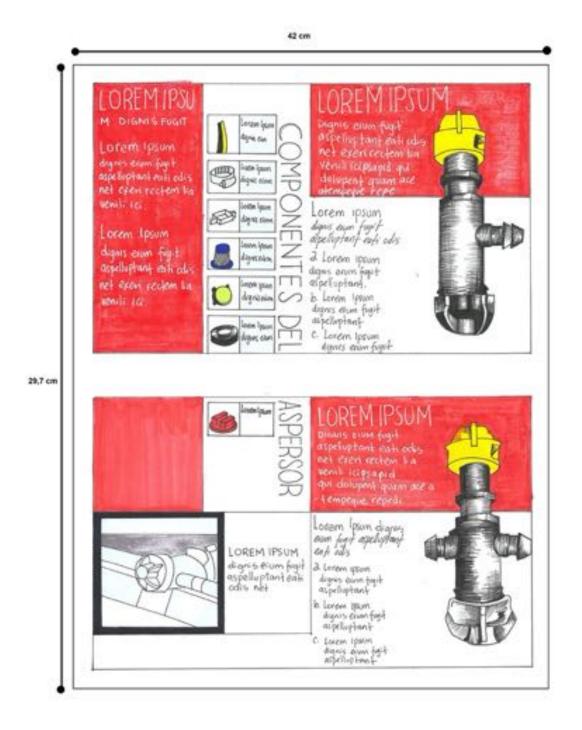
(Bocetaje formal, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

#### 7.3.5.3. Bocetaje intermedio, retiro.



(Bocetaje intermedio, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

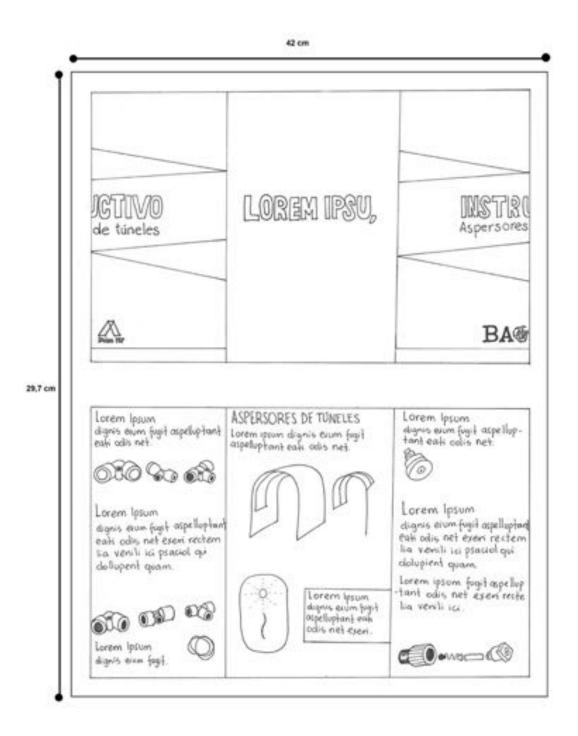
### 7.3.5.4.Bocetaje formal, retiro.



(Bocetaje formal, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

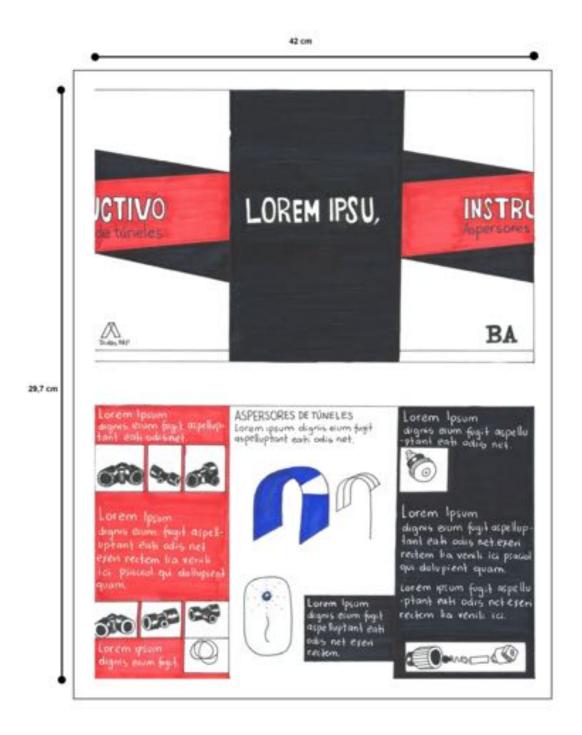
#### 7.3.6.Propuesta A (Aspersores de túneles)

#### 7.3.6.1.Bocetaje intermedio, tiro y retiro.



(Bocetaje intermedio, tiro y retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

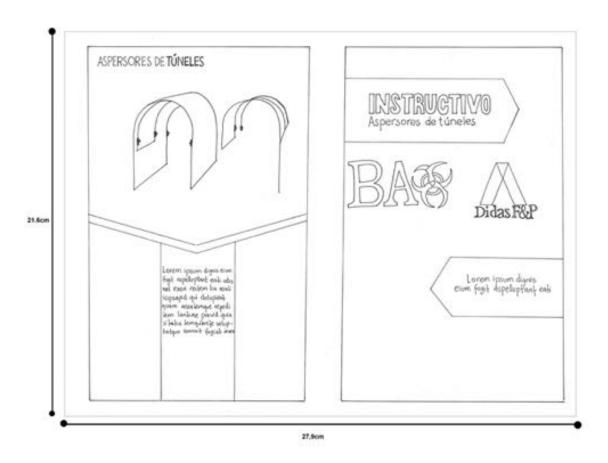
### 7.3.6.2.Bocetaje formal, tiro y retiro.



(Bocetaje formal, tiro y retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

# 7.3.7.Propuesta B (Aspersores de túneles)

# 7.3.7.1.Bocetaje intermedio, tiro.



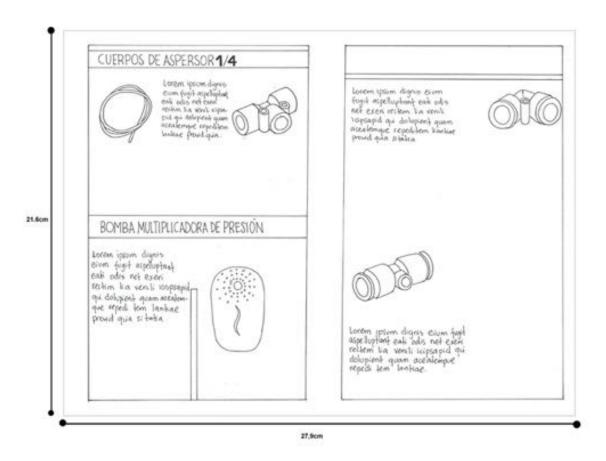
(Bocetaje intermedio, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

# 7.3.7.2. Bocetaje formal, tiro.



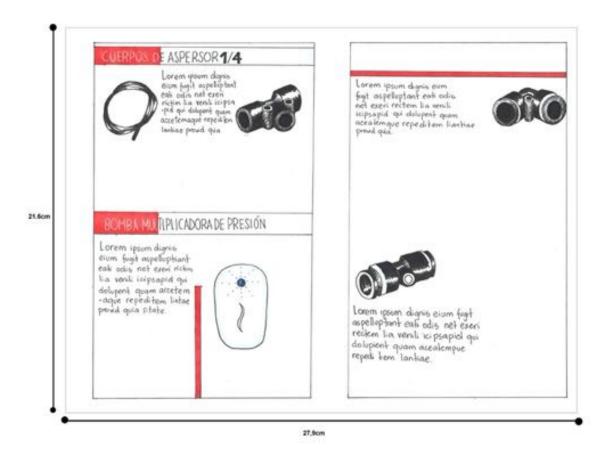
(Bocetaje formal, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## 7.3.7.3. Bocetaje intermedio, retiro.



(Bocetaje intermedio, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

### 7.3.7.4.Bocetaje formal, retiro.

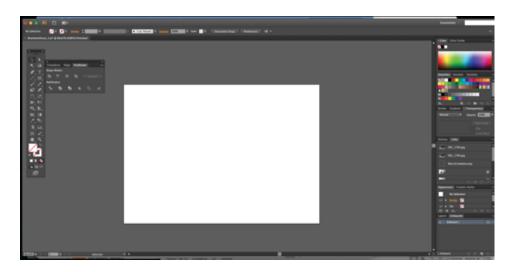


(Bocetaje formal, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## 7.3.8. Proceso de digitalización de los bocetos.

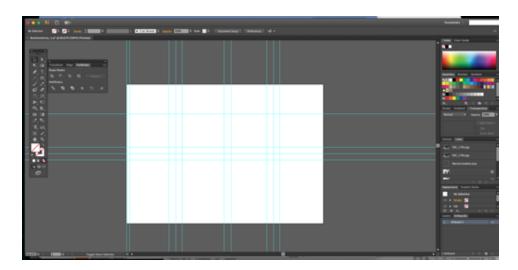
## 7.3.8.1. Propuesta "A", Primera parte, Arcos completos.

Se selecciona el programa a utilizar para el diseño del folleto. En este caso, utilizamos Adobe Illustrator.



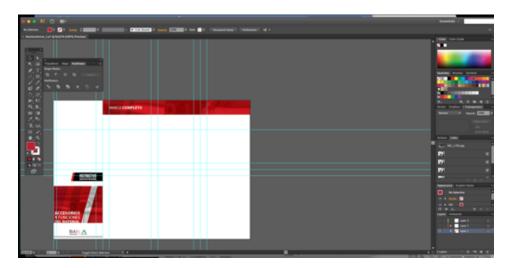
(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Utilizando el programa seleccionado, se inicia estableciendo los dobleces.



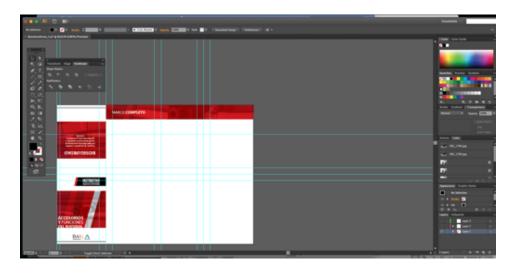
(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se da inicio a la elaboración del diseño digital del folleto para los arcos completos, seleccionando los colores establecidos y utilizando las fotografías tomadas para el proyecto.



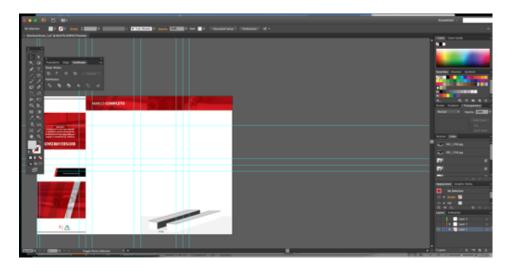
(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se continua con el diseño de la primera parte del folleto, la primera parte visible al momento de desdoblar el folleto.



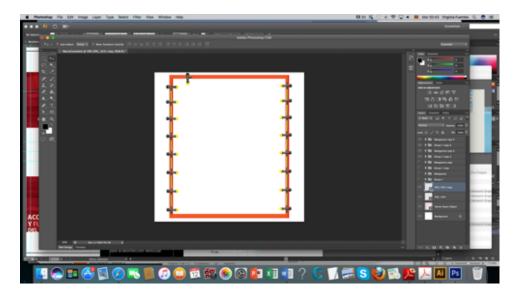
(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se realiza un plano vectorizado del canal sugerido para el grupo objetivo



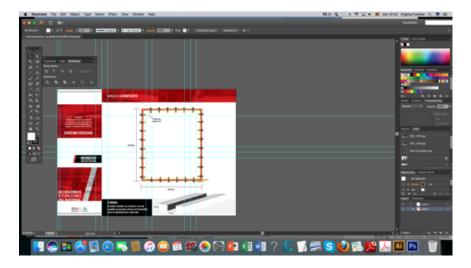
(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se realiza un plano de la vista frontal de un arco completo



(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

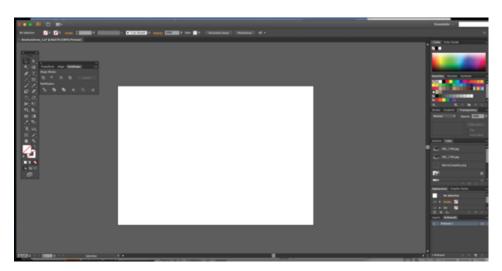
Se finaliza con la vectorización de los arcos completos



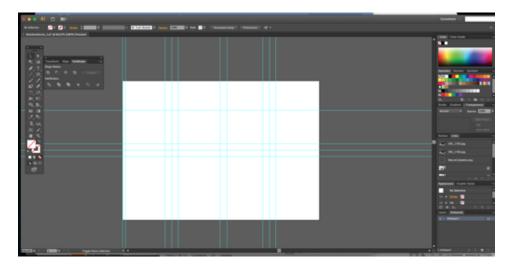
(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

# 7.3.8.2. Propuesta "A", Segunda parte, Arcos completos.

Se selecciona el programa a utilizar para el diseño del folleto

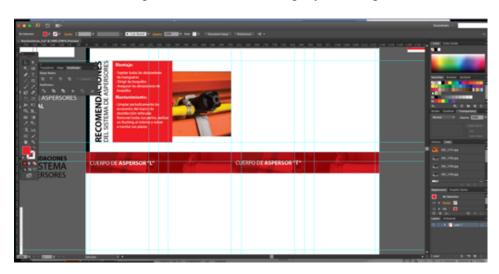


Utilizando el programa seleccionado, se inicia estableciendo los dobleces para el folleto.



(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se da inicio a la implementación de diseño, utilizando los materiales fotográficos establecidos para la elaboración del proyecto de graduación.



(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se ingresa los textos proveídos por el cliente para las funciones del cuerpo de aspersión "L"  $^{\prime\prime}$ 



(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se ingresan los textos e información por parte del cliente para las funciones del cuerpo de aspersión "T"



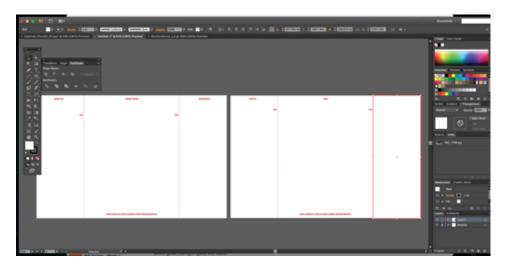
Se coloca los componentes de los cuerpos de aspersores y arcos completos.



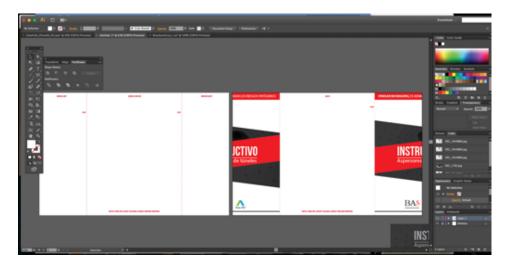
(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

# 7.3.6.2.Propuesta "A", Primera parte, aspersores de túneles.

Se selecciona el programa a utilizar para el diseño del folleto



Se inicia con el diseño de la portada.



(Capturas de pantalla por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

Se coloca la contraportada y se inicia ingresando información de los cuerpos de aspersor y sus aspersores.



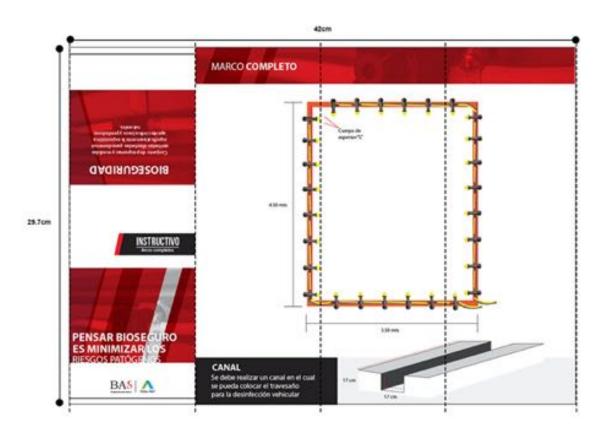
Se finaliza el diseño digital del folleto, contando con información obtenida por parte del cliente y las fotografías realizadas para el proyecto.



# 7.4. Propuesta preliminar

## 7.4.1. Folleto 1. Tiro. Arcos completos, propuesta A.

Tiro, Hoja DIN A3.



(Propuesta preliminar Arcos Completos, A, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

# 7.4.2. Folleto 1. Retiro. Arcos completos, propuesta A.

Retiro, Hoja DIN A3.



(Propuesta preliminar Arcos completos, A, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## 7.4.2. Folleto 2. Tiro. Aspersores de túneles, Propuesta A.

Tiro, tamaño carta.



(Propuesta preliminar Aspersores de túneles, A, tiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## 7.4.1.3. Folleto 2. Retiro. Aspersores de túneles, Propuesta A.

Retiro, tamaño carta.



(Propuesta preliminar Aspersores de túneles, A, retiro. Elaborado por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)



#### Capítulo VIII: Validación técnica

El proceso por continuar tiene como objetivo evaluar la efectividad de la propuesta preliminar del diseño de dos folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola que la empresa Didas F&P y su división BAS promueve y vende a sus clientes actuales y potenciales. La evaluación contará con imágenes y vídeos para mayor comprensión de la funcionalidad del material para los encuestados.

El trabajo de investigación es mixto, por cuanto se utilizará el enfoque cuantitativo y el enfoque cualitativo. El primero servirá para cuantificar los resultados de la encuesta aplicada a los sujetos y a través del enfoque cualitativo se evaluará el nivel de percepción de los encuestados con respecto a la propuesta preliminar del diseño.

La herramienta por utilizar es una encuesta de respuesta múltiple que se aplicará al cliente, 25 personas; hombres y mujeres del grupo objetivo, 5 profesionales y 5 expertos en el área de comunicación y diseño.

#### 8.1. Población y muestreo

Para obtener resultados efectivos, se realizó la validación a cuatro grupos:

- 1. El cliente
- 2. Expertos en Comunicación y Diseño
- 3. Grupo objetivo
- 4. Profesionales

Se tomará la muestra por parte de estos grupos, el cual dará a conocer si se alcanzaron los objetivos y los cambios que deben efectuarse.

**8.1.1.Cliente.** Se encuesto al Gerente General, Mgter. Edgar Estuardo Fuentes Fuentes, con el fin de conocer el cumplimiento de la información en los folletos y los cambios que se deben efectuar.

La edad del cliente es de 63 años, tienen 32 años de experiencia como médico veterinario y 16 años de experiencia en el mercado de la bioseguridad.

Al ser el gerente general, es encargado de la toma de decisiones dentro de la empresa para que estas sean dirigidas a otros departamentos para su cumplimiento.

**8.1.2.Expertos en comunicación y diseño.** Se encuesto a 5 expertos en comunicación y diseño, entre otras áreas. Que poseen años de experiencia en el medio. Ellos aportaron recomendaciones y sugerencias constructivas para el mejoramiento del proyecto.

#### 8.1.2.1.Perfil.

- a. Profesionales en Diseño Gráfico, comunicación y publicidad
- b. Entre 6 a 30 años de experiencia
- c. Edad entre 25 a 60 años
- d. Catedráticos Universitarios

#### 8.1.2.2.Expertos encuestados.

Lcda. Wendy Franco – Comunicadora para la educación

Lic. Marlón Borrayo – Publicista

Lic. David Castillo – Productos de TV

Lic. Rolando Barahona – Diseñador Gráfico

Lic. Aura Lissette Pérez Aguirre – Ciencias de la comunicación

**8.1.3.Grupo objetivo.** Son empresarios o trabajadores que requieran los servicios para minimizar los riesgos de patógenos para sus operaciones, en pequeñas y medianas cantidades.

Las características de los grupos objetivos de la empresa Didas F&P y su división BAS, se dividen en empresas grandes y medianas con un nivel socioeconómico A, B y C+ de la república de Guatemala. La muestra del grupo objetivo estuvo conformada por 25 personas.

#### 8.1.3.1.Perfil.

- a. Hombres y mujeres
- b. Edad entre 20 a 60 años
- **8.1.4.Profesionales.** Son profesionales graduados en Diseño gráfico, comunicación, publicidad o carreras afines que poseen años de experiencia en el área. La muestra fue de 5 profesionales.
- 8.1.4.1.Perfil. Profesionales en Diseño gráfico, comunicación, publicidad o carreras afines.
  - a. Hombres y mujeres
  - b. Edad entre 20 a 40 años

Se entrevisto a un total de 40 personas.

#### 8.2. Método e instrumento

Para la validación del proyecto de grado, se utilizó como herramienta, la encuesta. Esta por poseer una serie de preguntas, se puede proveer a un grupo determinado de personas con el fin de recaudar datos de opinión del proyecto.

Para la elaboración del cuestionario, se utilizó como método de entrevista la escala de Likert y las preguntas dicotómicas.

 La escala de Likert consiste en evaluar las opiniones y actitudes de los encuestados. Por ser una herramienta de medición, se puede conocer el grado de conformidad hacia un producto, servicio o marca. Al utilizar la escala de Likert en un cuestionario, se logra medir el grado positivo, intermedio o negativo hacia una pregunta.  Las preguntas dicromáticas, son todas aquellas preguntas cerradas en las cuales se puede responder si o no.

La encuesta fue aplicada de dos maneras, de forma escrita y por medio de una encuesta electrónica. Se aplicó de la siguiente manera:

- Se encuesto personalmente a los 5 expertos en comunicación y diseño con un cuestionario impreso previamente evaluado por la asesoría y firmado.
- Se encuesto al cliente, grupo objetivo y profesionales con encuestas electrónicas. El esquema físico del cuestionario fue el mismo que el impreso. Sin embargo, se realizó un contenido multimedia en el cual por medio de vídeos realizados en Adobe After effects, se muestra el doblez del trabajo y en otro apartado, las imágenes del material gráfico, para brindar mayor comprensión en cuanto a su uso. Se utilizó la herramienta de Google Drive en el cual los usuarios podrían contestar en el tiempo más conveniente por sus largas rutinas laborales.

El esquema de la encuesta para realizar la herramienta de validación fue la siguiente:

- Parte objetiva: Se evalúan si los objetivos del proyecto fueron alcanzados. En esta parte se utilizaron las preguntas dicotómicas.
- Parte semiológica: Se evalúan todos los elementos del diseño elaborado en el proyecto.
- Parte operativa: Se evalúa la funcionalidad del material.
- **8.2.1.Muestra e instrumento.** A continuación, se muestra el instrumento utilizado para las encuestas realizadas:

**NACHORIS MAN SECRET (CHANGE SEA CONCINCATION SECRET SEASON CONTINUES AND ADMINISTRATION OF THE ADMINISTRATIO	** 2010 Constitutes independent on the large of a control Constitute (Constitute) Constitute (Constitute) Constitute) Constitute) Constitute (Constitute) Constitute) Constitute) Constitute (Constitute) Constitute) Constitu			
In the components produced in deeperonal of the opposends of the components of particles.    Section   Sec	The supposed to the components of parts of the supposed of the components of the com	UCENCIATURA EN COMUNICACION Y DISEÑO	<ul> <li>2013 Consultorias independientes en las áreas de acción.</li> </ul>	Considers fundamental la recoplació de inferención de los componentes de los aspectores de tribales y los seus completos de la empresa Dadas FAF y se división litro, para insersor al grapo displace?
Seekles Frendening Landschame Seekles Seekles Frendening Landschame Landscham	And support to mid- informs to mid-    Section   Claims   Claims   Claims   Claims   Claims and advanced in section by a more conjugles, page or    Section   Claims   Claims	PROTECTO DE FLISO		
Both or former in finite and interest bands of uniform and interes	Secretary in the second of the control of the contr	Firms Assesses Lic. Leverley Donic		8
Summarion expression to support the degreement and solution are not industrial.  Summarion  Summari	S. (Amendates appropriate to designation of a supervisor of a supe	Menchine   Menchine   Edad	el gropo algórico el montense de solopiele se septeme de titorico y/o acuso complesos, para que  comprenda los empremens, persas, sugerrecia y/o reconsulaciones del mismo.  Instruccionese  Com el propioliso de solomer su catario professional, comune las elgadentes programas de  velificación, colonando uma "X" en los espacios designados para de se comocer nos responses de  velificación.  Parto Cópdesia:  1. ¿Comodens que el comir con un instructivo el momento de adquirir el equipo de segrecores  de titorios y/o unuso complesos que proven la empresa Zidan FAP y su división lina, facilitar  se una y contracución.  Si	S
Summarion expression to support the degreement and solution are not industrial.  Summarion  Summari	S. (Amendates appropriate to designation of a supervisor of a supe			sss
potencións de la empresa Stalia 1847. Consentanta, 2016.* Se optoble será temada en contra pera la realización de cambino en el proposo.    No	promotion for the emptors Quide TAP. Concerning, 2018. The contents and corets pers to entitle need to enter the corets pers to ente			
101, Considera que el diseño del instruccio e cuerta con sipagrafian legislac?  Si	10. ¿Considera que el distrib del instructivo acursa con tjugardina lugiliste?  S No	Si No		
St	No No			
Parts Operations  11. (Sensition que las Entegrafias de los componentes e pieses que poser enda groducto nos representas advandamente?  8	Parts Operative  11. (Considers que la frequella de les componentes a piezes que pose ceale produces son representados administrator  N No		resultacion de cambini en el proyecto.	
11. "Considere que las finagarlas de los componentes o pistas que poses cada producira son propunsitas adicularizante.  9	11. [Considers que las fringuelles de los componentes se piezas que peser ende producir sen proposation adensalamente?  12. [Considers socialisment in información que es escuentes en los interactivos?  13			
representative administration in information que se encuente en los instructivos?  S	representative advisuadements?  Si			
\$1	S No			
12. ¿Considera suficiente la información que se encuertem en los instructivos?  Si	12. ¿Considera sufricione la información que se encuerra en los interactivos?  S			
Si	N			
Si	N	12. ¿Considera suficiente la información que se encuentra en los instructivos?		
Se agradere la associée y George brindade paus responder la encuenta de validación. Si, untel cuenta	aginders la annolin y timpa hindado para responder la encuena de validación. Si, untel cuenta			
on use sugarantia, orities a contentaria. Per force haserfor an of significant appairs	sons sugarmola, critica o contentacio. Per favor hacerdo en el ciguiente especie:	Se agradore la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, usted cuenta		
		orn una sugerencia, critica o comentario. Por favor hacerio en el siguiente espacio:		

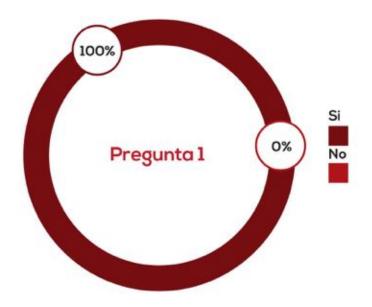
Ver encuesta completa en <u>Anexo 7.</u>

### 8.3. Resultados e interpretación de resultados.

Se presentará por medio de gráficas, los resultados obtenidos de la encuesta de validación y su interpretación.

### 8.3.1. Parte objetiva.

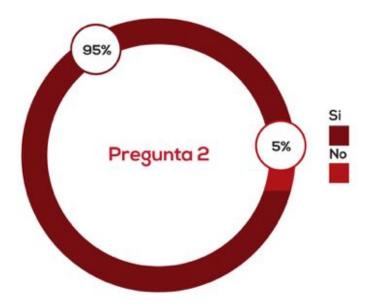
1. ¿Considera que el contar con dos folletos informativos impresos al momento de adquirir el equipo de aspersores de túneles y/o arcos completos que vende la empresa Didas F&P y su división BAS, facilita su uso, montaje, mantenimiento y funcionalidad de los productos?



(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)
Interpretación:

El 100% de los encuestados considera que es necesario contar con folletos al momento de adquirir el equipo de aspersores de túneles y/o marcos completos que vende la empresa Didas F&P y su división BAS, ya que facilita su uso, montaje, mantenimiento y funcionalidad. Esto indica, que si es adecuada la creación del material impreso.

2. ¿Considera importante la investigación de las tendencias de comunicación y diseño para la elección de colores, tipografías y maquetación del material?

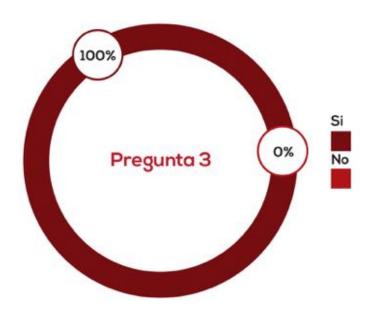


(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

#### Interpretación:

El 95% de los encuestados considera importante investigar las tendencias de comunicación y diseño para la elección de colores, tipografías y maquetación del material impreso y el 5% de los encuestados no lo creen necesario. Esto indica que al utilizar una tendencia de diseño el cual permita contar con los colores, tipografías y diagramación, se lograra realizar el material de manera adecuada para que el material sea atractivo y comprensible.

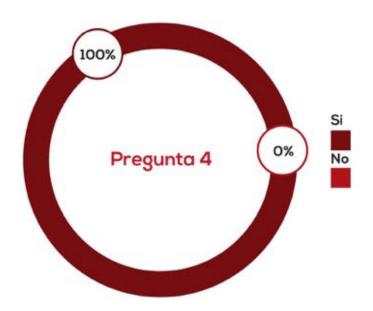
3. ¿Considera fundamental la recopilación de información de los componentes de los aspersores de túneles y/o arcos completos de la empresa Didas F&P y su división BAS, para instruir al grupo objetivo?



(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera) Interpretación:

El 100% de los encuestados considera fundamental la recopilación de información de los componentes de los aspersores de túneles y/o arcos completos de la empresa Didas F&P y su división BAS, para instruir al grupo objetivo. Por lo tanto, la obtención de información previo a ejecutar el material es indispensable para lograr transmitir aspectos importantes de los productos.

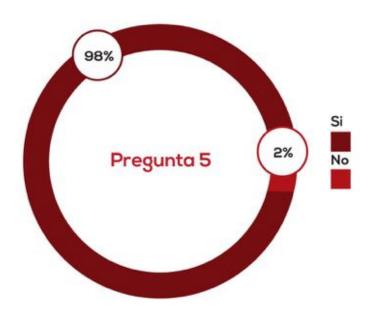
4. ¿Considera necesario la realización de la diagramación de los elementos gráficos e información para establecer un orden visual, para el mayor entendimiento del grupo objetivo?



(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)
Interpretación:

El 100% de los encuestados considera necesario la realización de la diagramación de los elementos gráficos e información para establecer un orden visual, para el mayor entendimiento del grupo objetivo. Por lo tanto, la realización de la diagramación en el material es altamente importante por el grupo objetivo.

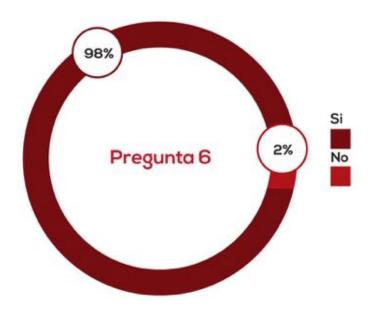
5. ¿Considera importante fotografiar los componentes y piezas de los aspersores de túneles y/o arcos completos para dar a conocer su forma de uso y/o detalles de los productos que vende la empresa Didas F&P y su división BAS?



(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera) Interpretación:

El 98% de los encuestados considera importante fotografiar los componentes y piezas de los productos para dar a conocer sus formas de uso y/o detalles de los productos que vende la empresa Didas F&P y su división BAS y el 2% de los encuestados no lo considera importante. Por lo tanto, la importancia de fotografiar los componentes y piezas, es altamente importante por el grupo objetivo.

6. ¿Considera necesario contar con una versión digital de los materiales para ser enviado por correo electrónico?



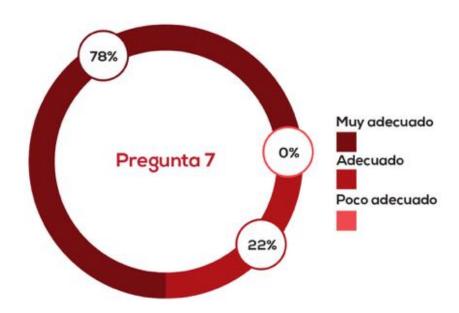
(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## Interpretación:

El 98% de los encuestados considera necesario contar con una versión digital de los materiales y el 2% de los encuestados no lo considera necesario. Por lo tanto, la importancia de contar con una versión de los materiales impresos en versión digital es altamente importante por el grupo objetivo.

### 8.3.2.Parte semiológica.

7. ¿Considera que el diseño de los materiales impresos es atractivo?

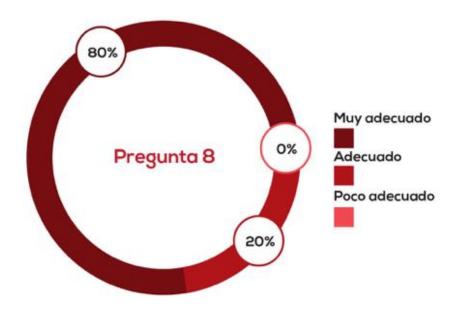


(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## Interpretación:

El 78% de los encuestados considera muy atractivo los diseño de los materiales impresos, el 22% de los encuestados los considera adecuadamente atractivos y el 0% los considera poco atractivos. Por lo tanto, el diseño de los materiales es altamente atractivo por el grupo objetivo.

8. ¿Considera que la lectura de los materiales impresos es fácil de comprender?

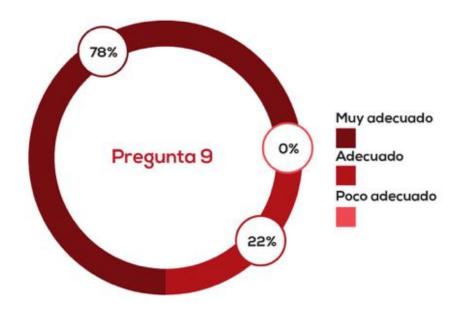


(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## Interpretación:

El 80% de los encuestados considera muy adecuada la comprensión de los materiales, 20% de los encuestados lo considera adecuado y el 0% poco adecuado.

9. ¿Considera apropiada la diagramación del diseño de los materiales impresos?

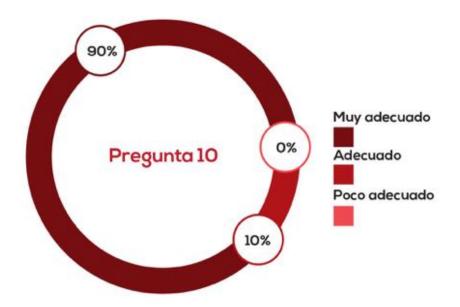


(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

## Interpretación:

El 78% de los encuestados considera muy adecuada la diagramación de los materiales impresos, 22% de los encuestados los considera adecuado y el 0% poco adecuados.

10. ¿Considera que los diseños de los materiales impresos cuentan con tipografías legibles?



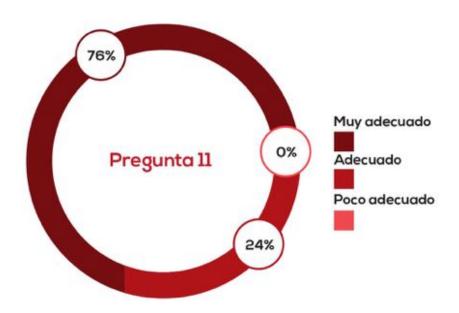
(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

### Interpretación:

El 90% de los encuestados considera muy adecuada la legibilidad de las tipografías utilizadas en los materiales impresos y el 10% de los encuestados lo considera adecuado.

### 8.3.3.Parte Operativa.

11. ¿Considera que las fotografías de los componentes o piezas que posee cada producto son representadas adecuadamente?

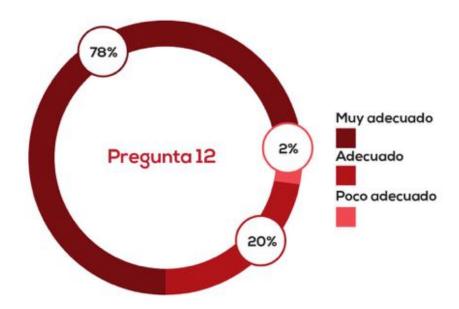


(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

### Interpretación:

El 76% de los encuestados considera muy adecuadas las fotografías de los componentes o piezas de los productos, el 24% de los encuestados lo considera adecuado y el 0% poco adecuado.

### 12. ¿Considera suficiente la información que se encuentra en el material?



(Gráfica elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)

### Interpretación:

El 78% de los encuestados considera muy adecuada la información encontrada en el material, el 20% lo considera adecuada y el 2% poco adecuada.

#### 8.3.4. Observaciones y sugerencias proporcionadas por los expertos y el cliente.

Por parte del grupo de expertos:

- Revisar y mejorar la diagramación de ambas propuestas.
- Excelente, buen trabajo.
- Diseño amigable y legible. Muy bien. Sugiero poner bullets en lugar de guiones.
- Que la segunda foto del instructivo de aspersores de túneles este del mismo ángulo que el resto.

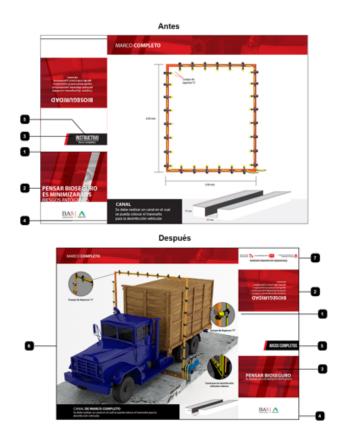
- Agrandar la fotografía de la boquilla en el instructivo de aspersores de túneles.
- Evaluar la posición del doblez al abrir el instructivo de los arcos completos.
- Agregar guion en el segundo párrafo de mantenimiento.
- La nota debe posicionarse en la parte baja para el instructivo de los arcos completos.
- Tener atención en tener los mismos tonos negros en la portada de los arcos completos.
- Agregar sombra a la fotografía de la bomba multiplicadora y a los cuerpos de aspersor.
- Eliminar línea negra en portadas.
- Agregar información de contacto en la parte trasera del instructivo de túneles y modificar el mensaje de la parte trasera para que posea mejor jerarquía.

#### Por parte del cliente:

- Cambiar el nombre de la boquilla Hex nozzle a Boquilla nozzle
- Cambiar el nombre de la boquilla High pressure nozzle antigoteo a boquilla LP Hex
   SS nozzle y manguera a manguera de túneles
- Eliminar la palabra instructivo
- Agregar información que será brindada en ambos documentos.
- Utilizar la diagramación de la segunda versión de retiro para el folleto de arcos completos

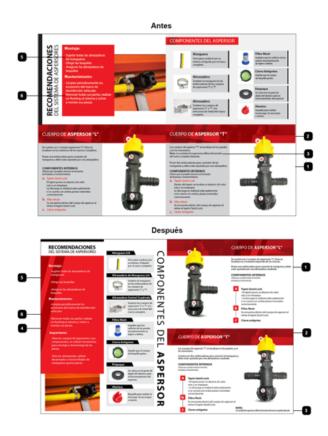
 Completar un diseño para mostrar la función del arco para que el contenido sea de mayor valor.

### 8.4. Cambios en base a los resultados



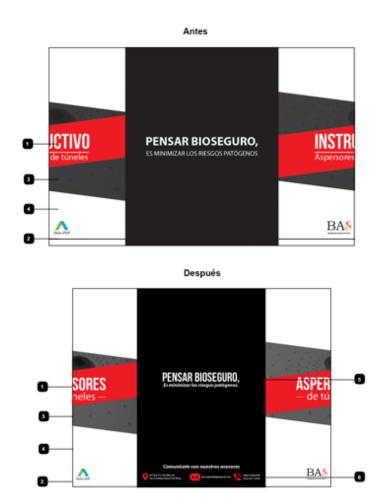
- 1. Se evaluó la posición del doblez al ser abierto y se cambió la posición de la portada y contra portada para que, al abrirlo, no se encuentre boca abajo la información.
- 2. Se cambió la diagramación
- 3. Se verificaron los tonos negros a CMYK
- 4. Se eliminó la línea negra en la portada y contraportada
- 5. Se eliminó la palabra instructivo

- 6. Se realizo un diseño visual mediante un render para mostrar el uso y estructura.
- 7. Se agrego la información de contacto del cliente.



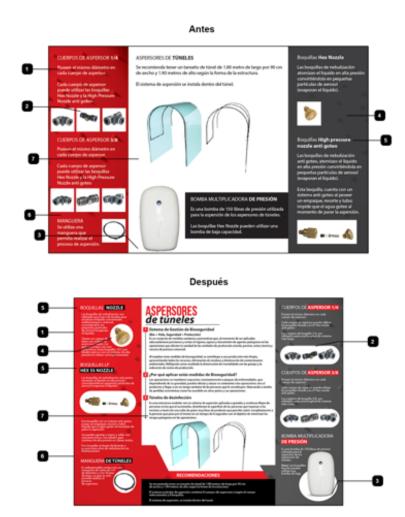
- 1. Se cambió la diagramación y se agregó sombra a los cuerpos de aspersores.
- 2. Se verificaron los tonos negros a CMYK
- 3. Se colocó la nota debajo de la fotografía del cuerpo de aspersor T para que no esté al inicio de la información como fue indicado
- 4. Se agregó información brindada por el cliente en títulos e información
- 5. Se colocaron bullets en vez de guiones

6. Se colocó un bullet al segundo párrafo de la información de mantenimiento.



- 1. Se eliminó la palabra instructivo.
- 2. Se eliminó la línea negra en la portada.
- 3. Se verificaron los tonos negros CMYK.
- 4. Se corrigió la medida a tamaño carta.
- 5. Se modificó la fuente a Bebas Neue y Myriad Pro para que el mensaje de Bioseguridad y tener mejor jerarquía visual.

6. Se agregó información de contacto.



- 1. Se cambió la diagramación
- 2. Se colocó la segunda fotografía en el mismo ángulo que el primero y el tercero.
- 3. Se colocó sombra a la bomba
- 4. Se agrandó la boquilla nozzle

- 5. Se cambiaron los nombres de la boquilla High pressure nozzle antigoteo a boquilla LP Hex SS nozzle y Hex nozzle a Boquilla nozzle y manguera a manguera de túneles
- 6. Se corrigió la medida a tamaño carta.
- 7. Se agregó información del aspersor de túneles brindados por el cliente.



### Capítulo IX: Propuesta gráfica final

Se presentarán las propuestas gráficas finales luego de realizar los cambios con base a resultados de la propuesta preliminar. El material fue realizado para facilitar a los clientes reales y potenciales de Didas F&P, para brindar información de los componentes, recomendaciones, montaje, mantenimiento y funcionalidad de los productos.

### 9.1. Folleto 1. Tiro. Arcos completos, propuesta A.



### 9.2. Folleto 1. Retiro. Arcos completos, propuesta A.



### 9.3. Folleto 2. Tiro. Aspersores de túneles, propuesta A.



### 9.4. Folleto 2. Retiro. Aspersores de túneles, propuesta A.





### Capítulo X: Producción, reproducción y distribución

A continuación, se presenta el desglose de los costos del proyecto de grado.

Se requiere un plan de costos de elaboración, producción, reproducción y distribución con el fin de dar a conocer la inversión total al proyecto.

#### 10.1. Plan de costos de elaboración

Se estima el costo mediante el tiempo invertido durante la elaboración inicial del proyecto de grado. Se estimarán los siguientes datos:

- Investigación
- Recopilación de datos de la empresa
- Marco teórico
- Proceso de bocetaje
- Diagramación y elaboración del material
- Propuesta preliminar

Plan de costos de elaboración	
Tiempo	Mayo – Septiembre 2017
Cantidad de meses	5 meses
Cantidad de semanas	20 semanas
Cantidad de días trabajados	68 días
Horas trabajadas	204 horas (3 horas al día)
Costo por hora	Q.30.55
Precio total de horas trabajadas	Q.6,232.9

Costo total de las 204 horas trabajadas en la elaboración: Q.6,232.9

# 10.2.Plan de costos de producción

Se estima el costo mediante la validación, cambios solicitados por el cliente y expertos hasta culminar el proyecto de grado.

Plan de costos de producción	
Tiempo	mayo – septiembre 2017
Cantidad de meses	1 mes y 1 semana
Cantidad de semanas	5 semanas
Cantidad de días trabajados	21 días
Horas trabajadas	37 horas (3 horas al día)
Costo por hora	Q.30.55
Precio total de horas trabajadas	Q.1,130.35

Costo total de las 37 horas trabajadas: Q.1,130.35

### 10.3.Plan de costos de reproducción

La reproducción del material se llevará a cabo en litografías. Se cotizo en dos litografías para la impresión de 50 ejemplares del tiro y retiro del material.

• Last minute, cotización número A-12,518.

50 ejemplares para aspersores de túneles.	Q.455.00
Impresión, digital, full color, tiro y retiro.	
Tamaño carta en couche doblado.	
50 ejemplares para arcos completos.	Q.880.00
Impresión digital, full color, tiro y retiro.	
Tamaño 11x17"en bond doblados.	
Precio total de reproducción	Q.1335.00

### • Cotización LitoExpress:

50 ejemplares para aspersores de túneles.	Q.500.00
Impresión, digital, full color, tiro y retiro.	
Tamaño carta en couche doblado.	
50 ejemplares para arcos completos.	Q.500.00
Impresión digital, full color, tiro y retiro.	
Tamaño 11x17"en bond 80 doblados.	
Precio total de reproducción	Q.1000.00

Ver cotización en anexo 4.

La reproducción del material se realizará en Last minute por ser una empresa líder en impresión, la calidad que brindan y la fidelidad que se tiene a la litografía.

### 10.4. Plan de costos de distribución

El proyecto será entregado personalmente por la empresa a los clientes al obtener los productos. Por lo tanto, no hay costos de distribución.

### 10.5.Margen de utilidad

Se incluye el 20% de utilidad sobre los costos estimados.

Plan de costos de elaboración	Q.6,232.9
Plan de costos de producción	Q.1,130.35
Plan de costos de reproducción (last minute)	Q.1335.00
Plan de costos de distribución	Q.0.00
Margen de utilidad 20%	Q.1,739.68
Precio total con margen de utilidad	Q.10,437.9

El 20% del margen de utilidad sobre todos los costos es de Q.1,739.68

10.6.IVA

Se incluye el valor agregado de 12% a los costos.

Plan de costos de elaboración	Q.6,232.9
Plan de costos de producción	Q.1,130.35
Plan de costos de reproducción (last minute)	Q.1335.00
Plan de costos de distribución	Q.0.00
Margen de utilidad 20%	Q.1,739.68
IVA 12%	Q.1,252.54
Precio total con IVA incluido	Q.11,690.44

El 12% del IVA es de Q.1,252.56

### 10.7. Cuadro con resumen de costos

Costos parciales	Monto total
Plan de costos de elaboración	Q.6,232.9
Plan de costos de producción	Q.1,130.35
Plan de costos de reproducción (last minute)	Q.1335
Plan de costos de distribución	Q.0.00
Subtotal I	Q.8,698.25
Margen de utilidad 20%	Q.1,739.68
Subtotal II	Q.10437.93
IVA 12%	Q1,252.55
GRAN TOTAL	Q.11,690.48

El costo total del proyecto según el plan de elaboración, producción, reproducción y distribución es de Q.11,690.48



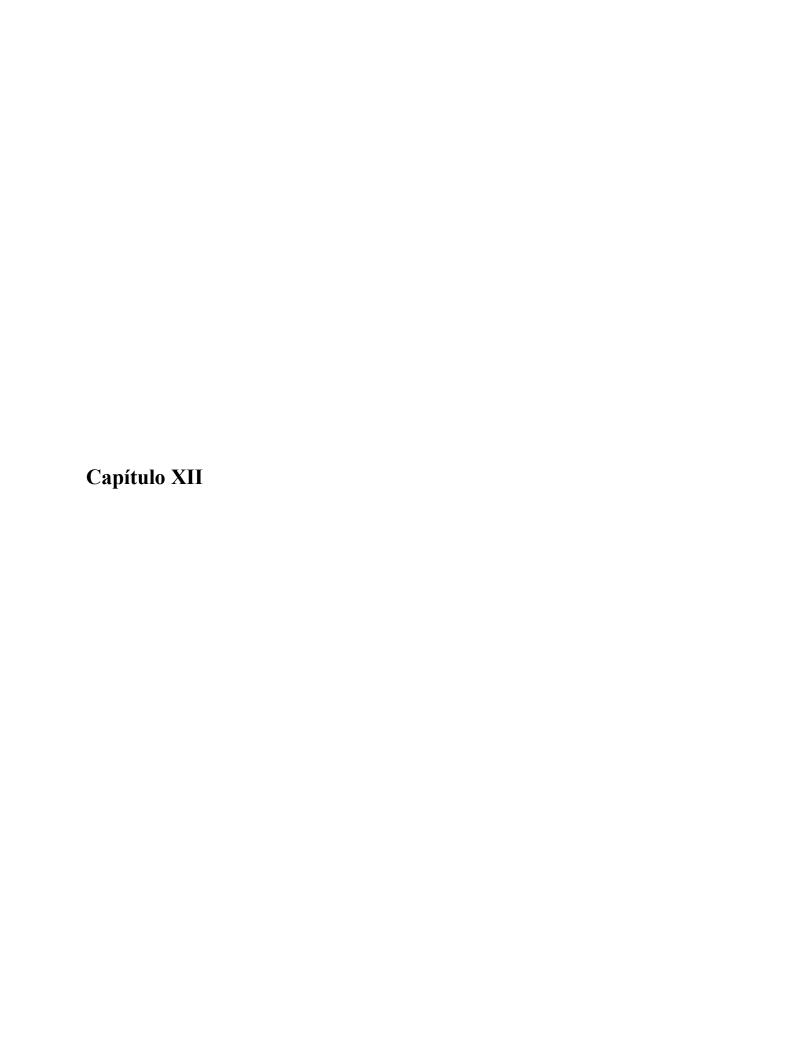
#### Capítulo XI: Conclusiones y recomendaciones

#### 11.1.Conclusiones

- **11.1.1.** Puede afirmase que fue posible el desarrollo del diseño de dos folletos informativos impresos acerca de los aspersores de túneles y arcos completos de bioseguridad agrícola que la empresa Didas F&P y su división BAS promueve y vende a sus clientes actuales y potenciales.
- **11.1.2.** La recopilación de información del contenido por parte del cliente, con relación a sus necesidades, fue esencial para poder fundamentar el contenido del material y ejecutar adecuadamente el proyecto. Logrando estructurar la información con un orden visual para ser comprendido por los usuarios.
- **11.1.3.** La ilustración y fotografías fueron producidas y aplicadas en el diseño de los folletos. Complementando la comunicación del material para tener un mayor contenido visual.
- **11.1.4.** Se proveerá la versión digital de los folletos en formato PDF a la empresa Didas F&P, para que pueda ser enviada electrónicamente a sus clientes actuales y potenciales, si este llegara a ser solicitado.

#### 11.2.Recomendaciones

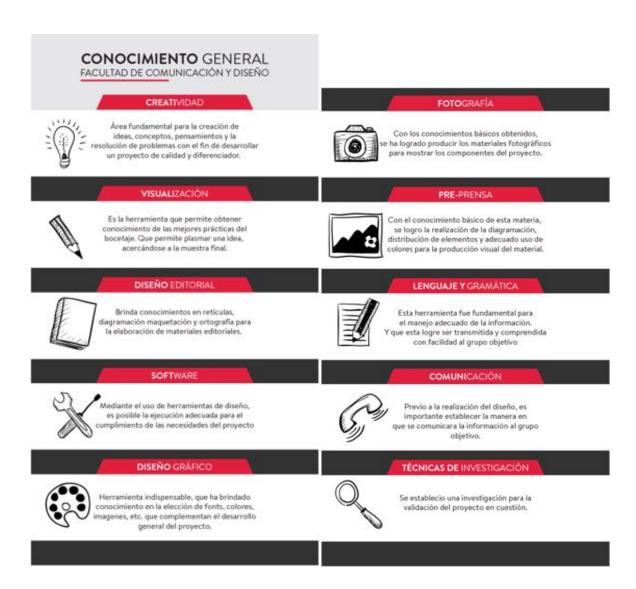
- **11.2.1.** Se recomienda renovar la información de los folletos informativos en un lapso de 6 meses.
- **11.2.2.** Se propone crear variedad de material publicitario impreso para difundir la entidad a los clientes potenciales sobre los productos y servicios de la empresa.
- 11.2.3. Se recomienda utilizar impresión laser para futuros materiales impresos.
- **11.2.4.** Se propone crear un video explicativo de los productos y generar un código QR que pueda colocarse en el folleto para que las personas puedan acceder al material y generar una comprensión más visual y accesible.



### Capítulo XII: Conocimiento general

#### 12.2.Demostración de conocimiento

A continuación, se presentará una infografía que representará el conocimiento obtenido en la carrera relacionado al proyecto de graduación.



(Infografía elaborada por Virginia Del Carmen Fuentes Nájera)



#### Capítulo XIII: Referencias

### Bibliografía

- Adam, Leonel Vaca (2017). Producción Avícola. Universidad Estatal a distancia. Costa Rica: EUNED editorial.
- Andrés, David Zanón (2007). Introducción al diseño editorial. Editorial Visión Net. Madrid, España. ISBN: 978-84-9821-185-6
- Cabrera, Adriana y Neneka, Pelayo (2001). Lenguaje y comunicación. Primera edición Editorial Los libros de el nacional. Caracas, Venezuela. ISBN: 980-6423-91-7
- Cuesta, Ubaldo (2012). Planificación estratégica y creatividad. Primera edición. Editorial ESIC. Madrid, España. ISBN: 978-84-7356-863-0
- Estallo, María de los Ángeles Gil y Giner de la fuente, Fernando. Como crear y hacer crecer una empresa. Novena edición. Editorial ESIC. Madrid, España. ISBN: 978-84-7356-970-5
- Evertsz, Carlos J. Báez (2000). La comunicación efectiva. Primera edición. Editorial BÚHO. Santo Domingo, Republica Dominicana. ISBN: 99934-25-04-4
- Fisher, Paul Zelanski y Pat, Mary (2001). Color.

  Tercera edición. Editorial H. Blume. Madrid, España. ISBN: 81-89840-21-0

- Glynn, Gale Lynn (2007). Fotografía. Primera edición. Editorial ENAP. México. ISBN: 978-970-32-4564-2
- González, Antonio Morilla (2000). La fiebre porcina clásica en las américas. Editorial Antonio Morilla González. México. ISBN: 970-91197-6-1
- González, Luis Alberto Cumpa (2002). Fundamentos de diagramación. Fondo editorial Universidad Nacional Mayor de San Marcos. Lima, Perú. ISBN: 9972-46-189-0
- Guiraud, Pierre (1972). La semiología. Primera edición. Siglo veintiuno editores.

  México. ISBN: 968-23-0135-1
- Lancuentra Buerba, Antonio y Pont Mestres, Magín (1968). Lo que usted necesita saber.

  Primera edición. Edición Nauta, S.A. Barcelona, España. Deposito legal: Z-298-1968
- Longman, Addison Wesley (1998). Manual de educación Oral. Editorial Pearson. México. ISBN: 968-444-208-4
- López Parejo, Alberto y Herrera Rivas, Carolina (2008) Introducción al Diseño. Editorial Vértice. Málaga, España. ISBN: 978-84-92533-44-2
- McLean, Ruari (1993). Manual de tipografía. Primera edición. Editorial Hermann Blume.

  Madrid, España. ISBN: 84-87756-34-4

- Moya Romero, Alberto (2014). Atención higiénica. Editorial Editex. Madrid, España. ISBN: 978-84-9003-258-9
- Peñalva, Sergio, Rodio, Stella Maris, Logegaray, Javier, Gutman, Adrián, Pereyra, Nora, Rodríguez, Laura, Garrido, María Laura, Gonella, Juan Cruz y reissis, Teo (2002). Teoría, reflexión y Diseño. Editorial Kuczowski. Argentina. ISBN: 987-9474-19-8
- Publicaciones Vértice S.L. (2008). Aspectos prácticos de la calidad en el servicio. Editorial Vértice. España. ISBN: 978-84-92533-72-5
- Ricupero, Prof. DCV Sergio A. (2007). Diseño gráfico en el aula, guía de trabajos prácticos.

  Primera edición. Editorial Nobuko. Buenos aires, Argentina. ISBN: 978-987-584-109-3
- Salcedo, Antonio (2016). Comunicación persuasiva. Editorial ESIC. Madrid, España. ISBN: 978-84-1670-126-1
- Sanz González, Miguel Ángel y González Lobo, María Ángeles (2005). Identidad corporativa: Claves de la comunicación empresarial. Editorial ESIC. Madrid, España. ISBN: 84-7356-414-6
- Túñez López, Miguel y Costa Sánchez, Carmen (2014). Primera edición. Editorial UOC. Barcelona, España. ISBN: 978-84-9064-657-1

Urcola Tellería, Juan Luis y Martiarena, Nerea Urcola (2015). Manual práctico de comunicación empresarial. Primera Edición. Editorial ESIC. Madrid, España. ISBN: 978-84-1598-659-1

### Documentos electrónicos (e-grafías)

- AméricaEconomía.com (26 de Abril de 2016). Obtenido de
   <a href="http://mba.americaeconomia.com/articulos/notas/el-rol-de-la-psicologia-en-la-comunicacion">http://mba.americaeconomia.com/articulos/notas/el-rol-de-la-psicologia-en-la-comunicacion</a>
- BIOSLAB Universidad Complutense (2017). Obtenido de https://www.visavet.es/es/bioslab/bioseguridad.php
- Natalia Bykova (28 de Agosto de 2015). Obtenido de <a href="http://alastresenpunto.com/que-es-comunicacion-visual/">http://alastresenpunto.com/que-es-comunicacion-visual/</a>
- Flor Zapata (2013). Obtenido de <a href="http://comunicacion420.webnode.mx/propositos-de-la-comunicacion-/">http://comunicacion420.webnode.mx/propositos-de-la-comunicacion-/</a>
- Conceptos (2014). Obtenido de <a href="http://conceptodefinicion.de/imagen/">http://conceptodefinicion.de/imagen/</a>
- DeConceptos (2017). Obtenido de <a href="http://deconceptos.com/ciencias-sociales/actividad-agropecuaria">http://deconceptos.com/ciencias-sociales/actividad-agropecuaria</a>

- Florencia Ucha (Enero, 2017). Obtenido de
   <a href="https://www.definicionabc.com/ciencia/sociologia.php">https://www.definicionabc.com/ciencia/sociologia.php</a>
- UniversidadEcotec.edu.ec, (2017). Obtenido de <u>www.ecotec.edu.ec</u>
- Ecured.cu (12 Agosto, 2019). Obtenido de <a href="https://www.ecured.cu/Psicolog%C3%ADa">https://www.ecured.cu/Psicolog%C3%ADa</a>
- Fotonostra.com (2017). Obtenido de <a href="http://www.fotonostra.com/grafico/index.htm">http://www.fotonostra.com/grafico/index.htm</a>
- Forero C. José, (20 Junio de 2017). La psicología del consumidor. Obtenido de https://www.redalyc.org/pdf/805/80511108.pdf
- GCFAprendelibre.com (2016). Obtenido de
   <a href="https://www.gcfaprendelibre.org/tecnologia/curso/informatica\_basica/empezando\_a\_usar\_un\_computador/1.do">https://www.gcfaprendelibre.org/tecnologia/curso/informatica\_basica/empezando\_a\_usar\_un\_computador/1.do</a>
- Gestionyadministración.com (2017). Obtenido de https://www.gestionyadministracion.com/asesoria/
- Real Academia Española (2017). Obtenido de <a href="http://dle.rae.es/?id=DuKP0H9">http://dle.rae.es/?id=DuKP0H9</a>

- Lengua Literatura (25 de Julio de 2007). Obtenido de
   <a href="http://recursos.cnice.mec.es/lengua/profesores/eso1/t1/teoria\_1.htm">http://recursos.cnice.mec.es/lengua/profesores/eso1/t1/teoria\_1.htm</a>
- Llicocai (25 de Junio de 2017) Obtenido de
   https://creacionliteraria.net/2012/04/propsitos-de-la-comunicacin/
- ConceptosDefinición.com (04 de Febrero, 2021). Obtenido de http://conceptodefinicion.de/fotografia/
- Rockland.wordpress.com (13 de Mayo de 2013). Obtenido de https://rockoland.wordpress.com/2012/05/13/fotografia-analoga/
- Julián Pérez Porto y María Merino (2008). Obtenido de https://definicion.de/gestalt/
- Glosariografico.com (2018). Obtenido de http://www.glosariografico.com/duotono
- Adobe.com ( 9 de febrero de 2017). Obtenido de
   <a href="https://helpx.adobe.com/es/photoshop/using/duotones.html">https://helpx.adobe.com/es/photoshop/using/duotones.html</a>
- Paraquesirven.tv (2018). Obtenido de <a href="https://paraquesirve.tv/folleto/">https://paraquesirve.tv/folleto/</a>

- Fotonostra.com (13 de Diciembre de 1999). Obtenido de https://www.fotonostra.com/grafico/teoriacolor.htm
- Steven Queiruga (17 de Diciembre de 2020). Obtenido de
- https://marketing4ecommerce.net/tendencias-de-diseno-2021/
- Ryan McCready (21 de Octubre de 2020). Obtenido de
- https://es.venngage.com/blog/tendencias-de-diseno/
- Jorge Enrique Forero Palma (22 de Septiembre de 2017). Obtenido de
- https://www.dweb3d.com/blog/diseno-3d-definicion/
- INE (2019). Obtenido de <a href="https://www.censopoblacion.gt/cuantossomos">https://www.censopoblacion.gt/cuantossomos</a>



# Capítulo XIV: Anexos

# 13.1. Anexos 1, tabla de nivel socioeconómico de Multitex

CARACTERISTICAS	NIVELA	NIVEL B	NIVEL C+	NIVEL C	MINTL G-	NIVEL D	NIVELE
EDUCACIÓN	Superior, Licenciatura, Maestría, Doctorado	Superior, Licenciatura.	Superior, Licenciatura.	Superior, Licenciature.	Media-completa	Primaria completa	Primaria incompleta
DESEMPEÑO	Propietario, Director Profesional exitoso.	Empresario, ejecutivos de alto nivel. Profesional.	Ejecutivo medio, comerciante, vendedor	Ejecytivo, comerciante, vendedor, dependiente	Comerciante, vendedor, dependiente	Obrero, dependientse	Obrero, dependiente
DESEMPEÑO	Plus Q70 mil	Piso Q45 mil	Piso-Q20 mill	Q12 mil	Q8 mil	Q4 mil	Q1.4 mil
VIVIENDA	casa/departamento de lujo, en propiedad, 5-6 tecámans, 4-6 baños, 3- 4 salas, pantry, alacena, estudios, área de servicio osparada, garaje pana 5-6 velvículos.	casa/departamento de lujo, en propiedad, financiado, 3-4 necámaras, 3-3 baños, 2 selas, pantry, elacena, 1 estudio, área de servicio separada, garaje para 2-	casa/departamento nentada o financiada, 2- 3 necámaras, 2-3 baños,1 sala, estudio, ánsa de servicio, gansje para 2 vehículos.	casa/departamento rentada o financiado, 1- 2 recámeras, 1-2 beños, sala, garaje para 2 vehículos.	casa/departamento rentada o financiado, 1- 2 recámaras, 1-2 baños, sale.	casa/departamento rentada o financiado, 1- 2 recámaras, 1 baños, sale.	casa/cuarto rentado, t- reclimanas, 1 baño, sale comedor.
OTRAS PROPIEDADES	Finca, casas de descanso en lagos, man o antigua.	Sitios/terrenos condomínios cenca de coetas.	Sitios/terrenos interior por herencia.				
PERSONAL DE SERVICIOS	Personal de planta, en el hogar, limpieza, cocina, jandin, seguridad u chofer.	1-2 personas de tiempo completo, chofer.	Por dia.	Por dia, eventual.	Eventual		
EDUCACIÓN GRUPO	Hijos meneres collegies privados caros, mayores en U en extranjero.	Mijos menores calegos privados caros, mayores en U local, post grado extrarijero.	Mijos menores colegios privados, mayores en U privadas y post grado extranjero con beca.	Mijos menores, colegios privados, mayores en U estatal.	Hijos menores, escuelas, mayores en U estatal.	Hijos en escuela.	Hijos en escuela.
POSESIONES	Autos del año, asegurados contra todo riesgo, dad, van, lancha, moto acuática, moto, helicopteno-avido.	Autos de 2-3 años, seegurados contra todo riesgo, 4x4, van, moto.	Autos compactos de 3-5 años, asegurados por financiera.	Autos compacto de 4-5 años, sin segura.	Auto compacto de 8-10 años, sin seguro.	Mato, por trabajo.	
BIENES DE COMPODIDAD	3 tel, mínimo, cel cada miembro de la familia, Birect TV, cable, interner, dedicada, 2 o + equipos de audio, 3-5 TV, varias planas o plasma, maquinas de tavar secur, platos ropa, computadorna/intembro, internet porton diáctrico, y todos los electrodomésticos.	2 tel, minimo, cel cada miembro de la familia, Direct TV, internet, delecta, 2 equipos de audio, 3 TV, 1 planes o plasma, maquinas de lavar secur, platos ropa, computadora, internet porton eléctrico y todos los electrodomésticos.	1 tel, mínimo, 5-2 cel, cable, internet dedicada, equipo de audio, 2 TV, mequina de laver ropa, computadora/familia electrodomésticos básicos.	1 tel mínimo, 1-2 cel, catile, rádio, 2 l'V, electrodométicos básicos.	1 tel, 1 cel, cable, equipo de audio, TV electrodomésticos básicos.	1 cel, cable, rádio, TV, electrodométricos básicos.	1 cel, rádio, 7V, entufa
onvexsión	Clubes privados, vacaciones en el exterior.	Oubes privades, sacaciones en el interior o exterior.	Cine, CC parques temáticos locales.	Cine, CC parques temáticos locales.	CC, parques, estadio.	CC, parques, estadio.	Parques.
SERVICIOS BANCARIOS FINANCIEROS	3-4 ctas Q monetarios y ahorre, Place fijo, TC inti, Seguros y ctas en USS.	2-3 ctas Q monetarios y ahorre, place fijo, TC indi, seguros y ctas en USS.	5-2 ctas Q monetarios y ahome, Place fije, 5-2 TC inti, seguro colectivo.	1 cta Q monetarios y ahorno, 1 TC local.	1 eta Q ahorro y TC local.	eta Q ahorro	

# 13.2. Anexos 2, fotografías de componentes

Se fotografiaron los componentes y herramientas de los arcos completos y aspersores de túneles.

Cuerpos de aspersor "T"



Cuerpos de aspersor "L"



Manguera



#### Manguera



Abrazadera



Abrazadera



Boquillas high pressure nozzle anti goteo



Boquilla Noozle



Cuerpo de aspersor 1/4



Cuerpo de aspersor 1/4



Cuerpo de aspersor 1/4



Cuerpo de aspersor 3/8



Cuerpo de aspersor 3/8



Cuerpo de aspersor 3/8



Cuerpo de aspersor 3/8



Bomba multiplicador de presión



Arcos completos



Filtro mesh



# Empaque



Cierre anti goteó

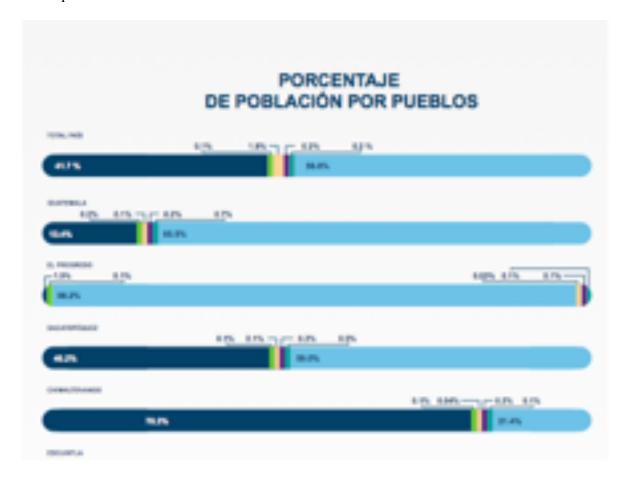


Abanico



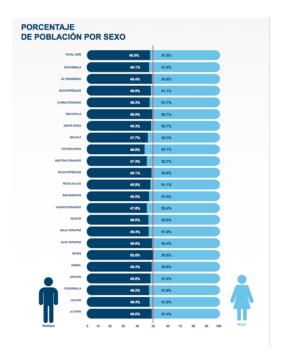
#### 13.3. Anexo 3, fotografías de obtención de datos demográficos

Se tomaron capturas de pantalla de la información encontrada de los datos demográficos de la República de Guatemala.



#### 13.3. Anexo 3, fotografías de obtención de datos demográficos. Continuación.

Número de habitantes en el departamento de Guatemala.

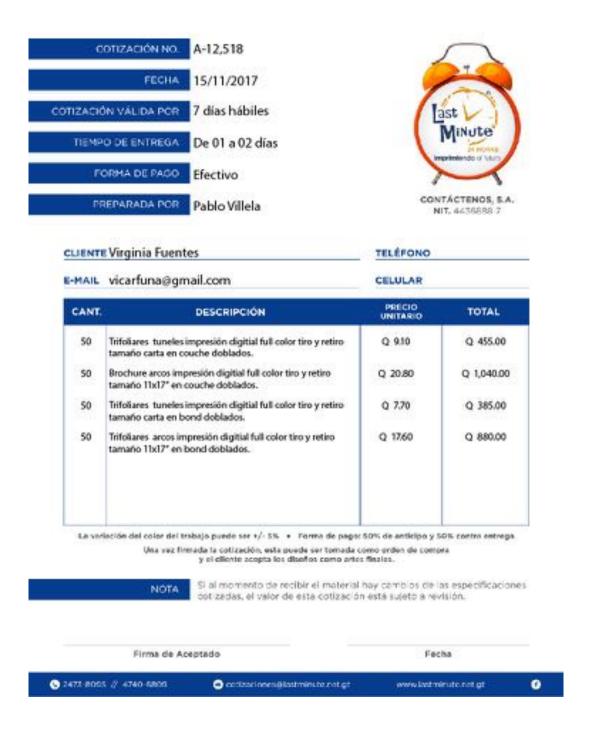


Total, de población de hombres y mujeres a nivel nacional.



#### 13.4. Anexo 4, Cotización para costos de reproducción

Se obtuvo una cotización de los precios para 50 ejemplares en couche y bond de cada material.



## 13.5. Anexo 5, fotografías de expertos

Se fotografiaron a los expertos al momento de realizar la encuesta de validación.



Marlón Borrayo, Publicista

Especialista en: Publicidad

Años de experiencia: 26 años

13.5. Anexo 5, fotografías de expertos. Continuación



Lic. Rolando Barahona

Especialista en: Diseño gráfico

Años de experiencia: 25 años

13.5. Anexo 5, fotografías de expertos. Continuación

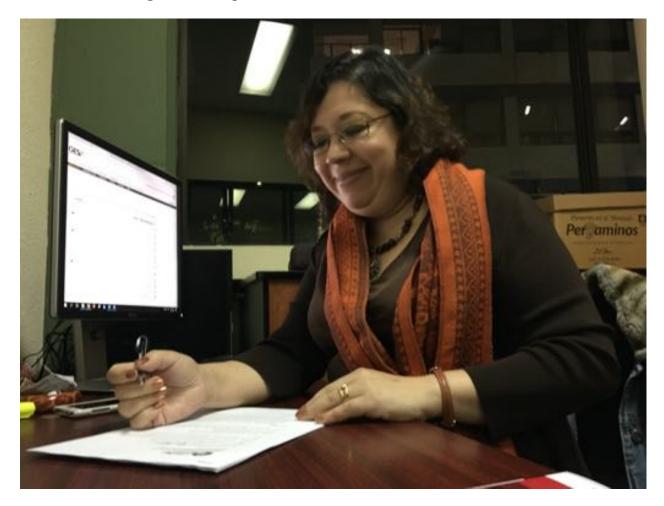


Lic. David

Especialista en: Producción de TV

Años de experiencia:14 años

## 13.5. Anexo 5, fotografías de expertos. Continuación



Lic. Wendy Franco

Especialista en: Comunicación para la educación

Años de experiencia: 27 años

## 13.5. Anexo 5, fotografías de expertos. Continuación



Lic. Aura Lissette Pérez Aguirre

Especialista en: Ciencias de la comunicación

Años de experiencia: 27 años

#### 13.6. Anexo 6, instrumento de validación en línea

Se envió al grupo objetivo y profesionales un link de google encuestas de la encuesta de validación debido a las distancias en las que se encontraban o el poco tiempo para reunirse en persona.

Encu	esta d	e valida	ación d	del proy	ecto de	grado
		para facilitar la c es de la empresa			ores de túneles y arc	os completos pa
Título de	la imagen					
	URA EN COMUND	LA COMUNICACIO CACION Y DISEÑO	es .			
Género						
Femeni	no					
Mascul	ino					

#### Nombre

Texto de respuesta corta

Sección 2 de 3

×

# **Antecedentes**

Didas F&P y su división BAS, nace en 2013 al ver la imperante necesidad de sistemas de bioseguridad profesionales conflables, debido a los crecientes riesgos de infecciones por patógenos observados en las distintas industrias e inicia sus operaciones con el recurso humano altamente capacitado en años anteriores, y con algunos certificados tales como:

- 2001, Introducción del sistema BAS (Biosecurity Assurance System), en Guatemala
- 2007, Desarrollo de sistemas de desinfección Ad Hoc para operaciones industriales pecuarias
- 2007, Certificación HACCP
- 2010, Certificación 3M en manejos de aspersión
- 2013, Consultorías independientes en las áreas de acción.

La empresa Didas F&P; no cuenta con un instructivo que facilite la compresión y lectura de los componentes o piezas de los aspersores de túneles y arcos completos. Razón por la cual, el cliente estableció la necesidad de contar con un instructivo que facilite al grupo objetivo, al momento de adquirir su aspersor de túneles y/o arcos completos; para que comprenda los componentes, piezas, sugerencias y/o recomendaciones del mismo.

===

#### Proyecto de grado

A continuación, se mostrara el material impreso de manera digital diseñado para la empresa Didas F&P y su división BAS, con el fin de explicar su uso y la información que contiene para lograr una mayor comprensión. Se contara con el siguiente material:

- Un instructivo de aspersores de túneles.
- · Un video para mostrar los dobleces
- · Fotografías del tiro y retiro para apreciar la información
- Un instructivo de arcos completos.
- Un video para mostrar los dobleces
- · Fotografias del tiro y retiro para apreciar la información

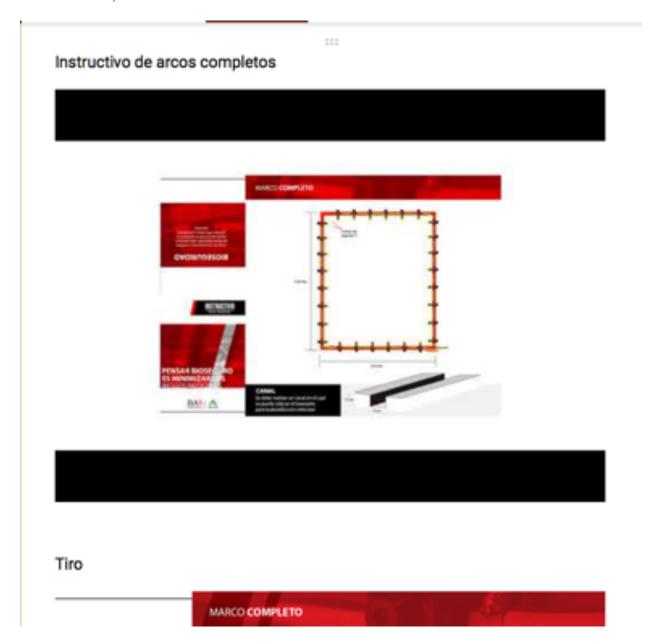
"Nota: Esta es una presentación exclusiva, es prohibida la distribución o reproducción de este material de manera total, sin la autorización previa.







#### Instructivo de arcos completos







Sección 3 de 3		×	:
Encuesta			
Descripción (opcional)			
Instrucciones			
Con el propósito de obtener su cr designados para dar a conocer su	terio profesional, conteste las siguientes preguntas de validacions respuestas.	in, en los espacios	
de aspersores de túne	ontar con un instructivo al momento de a eles y/o arcos completos que provea la en lite su uso y construcción?		
○ at			
○ No			
diseño para la elecció	nte la investigación de las tendencias de n de colores, tipografías y maquetación d	-	
) si			
○ No			

3. ¿Considera fundamental la recopilación de información de los componentes de los aspersores de túneles y/o arcos completos de la empresa Didas F&P y su división BAS, para instruir al grupo objetivo?
○ sr
○ No
4. ¿Considera necesario la realización de la diagramación de los elementos gráficos e información para establecer un orden visual, para el mayor entendimiento del grupo objetivo?
o sr
○ No
5.¿Considera importante fotografiar los componentes y piezas de los aspersores de túneles y/o arcos completos para dar a conocer sus formas de uso y/o detalles de los productos que provee la empresa Didas F&P y su división BAS?
○ sr
○ No

6. ¿ Considera necesario contar con una versión digital del material para ser enviado por correo electrónico?
○ sr
○ No
7. ¿Considera que el diseño del material informativo impreso es atractivo?
Muy adecuado
Adecuado
O Poco adecuado
8.¿Considera que la lectura del instructivo es fácil de comprender?  Muy adecuado  Adecuado  Poco adecuado
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·

9. ¿Considera apropiada la diagramación del diseño de los instructivos?
Muy adecuado
Adecuado
O Poco adecuado
10. ¿Considera que el diseño del instructivo cuenta con tipografías legibles?
Muy adecuado
○ Adecuado
O Poco adecuado
11. ¿Considera que las fotografías de los componentes o piezas que posee cada producto son representados adecuadamente?
Muy adecuado
O Adecuado
O Poco adecuado

0	Muy adecuado
0	Adecuado
0	Poco adecuado
val	agradece la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de idación. Si, usted cuenta con una sugerencia, critica o comentario. Por favocerlo en el siguiente espacio:

Firma Ascasta Lic. 1  Sénero: Femonino  Nombre:  Profesión:  Años de experiencia -  Perfíl:  Excuesta de validad  Diseño de instructivo	Manculino   Edad
Siènero: Femonino Nombre:  Profesión:  Años de experiencia: Perfil: Experse  Excuesta de validad Diseño de instructivo arcos completos para	Manculino   Iidad
Numbre: Profesión: Años de experiencia: Perfil: Experte Encuesta de validad Diseño de instructivo arcos completos para	ctiente Grupo Objetivo
Profesión:  Años de experiencia:  Perfil:  Experie  Encuesta de validad  Diseño de instructivo arcos completos para	Cliente Grupo Objetivo
Años de experiencia : Perfil: Experte   Encuesta de validad Diseño de instructivo arcos completos para	Cliente Grupo Objetivo
Perfil:  Experte   Encuevta de validad  Diseño de instructivo  arcos completos para	Cliente Grupo Objetivo
Excuesta de validad Diseño de instructivo arcos completos para	
Encuevta de validad Diseño de instructivo arcos completos para	
Diseño de instructivo arcos completos para	the data execute de execto
arcos completos para	son del proyecto de grado
	impreso para facilitar la construcción e instalación de aspensores de táneles y
Antecedentes	los clientes reales y potenciales de la empresa Didás F&P. Guatemala, 2018.
Didney r	u División BAS, nacen en 2,013 al ver la imperante necesidad de sistemas de
bioseguridad	profesionales conflables, debido a los crecientes riesgos de infecciones por
patógenos el	nervados en las distintas industrias e inicia sus operaciones con el recurso
humano altar	nente capacitado en años anteriores, y con algunos certificados tales como:
• 2001	Introducción del sistema BAS (Biosecutity Assurance System), en Gustemala
• 2007	Desarrollo de Sistemas de desinfocción Ad Hoc para operaciones Industriales
Pecu	eries
2007	Contificación HACCP

- 2010 Certificación 3M en manejos de Aspensión
- 2013 Consultorias independientes en las áreas de acción.

La empresa Didas F&P, no cuenta con un instructivo que facilite la compressión y lectura de los componentes o piezas de los aspersores de túncies y arcos completos.

Ranôn per la cual, el cliente estableció, la necesidad de contar con un instructivo que facilite al grupo objetivo al momento de adquirir su aspersor de túncles y/o arcos completos, para que comprenda los componentes, piezas, sugerencias y/o recomendaciones del mismo.

#### Instruccionesc

Con el propisito de obtener su criterio profesional, conteste las siguientes preguntas de validación, celocando una "X" en los espacios designados para dar a conocer sus respuestas.

#### Parte Objetiva:

ı.	${\it {\rm gConsiders}}$ que el contar con un instructivo al momento de adquirir el equipo de aspersore
	de táneles y/o arcos completos que provea la empresa Didas F&P y su división Bas, facilit
	su use y construcción?
	Si No
2	¿Considera importante la investigación de las tendencias de comunicación y diseño para l
	elección de colores, sipografías y maqueración del instructivo?
	Si No

,	¿Considers fundamental la recopilación de información de los componentes de los aspersores
	de tiineles y/e arues completes de la empresa Dides F&P y su división Bus, para instruir al
	grupo objetive?
	Si No
4.	¿Considera necesario la realización de la diagramación de los elementos gráficos e
	información: para establecer un orden visual, para el mayor emendimiento del grupo
	objetive?
	Si No
5.	¿Considera importante fotografiar los componentes y piezas de los aspersones de táneles y/o
	arcon completos para dar a conocer sus formas de uso y lo detallos de los productos que provoc
	la empresa Didas F&P y su división Bas?
	5i No
6.	¿Considera necesario contar con una versión digital del material para ser enviado por correo
	destronies?
	Si No
	Parte Semiológica:
2.	¿Considera que el diseño del material informativo impreso es atractivo?
	Si No
K.	¿Considera que la lectura del instructivo es fácil de comprender?
	5i No

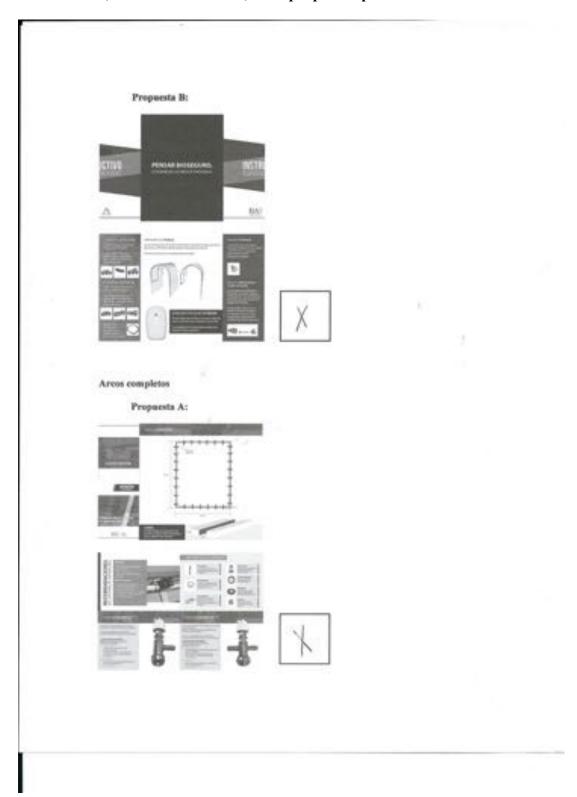
9. ¿Considera apropiada la diagramación del diseño de los instructivos?  Si		
No		
No	9. (Considera amendada la disamenación del diseño de los instructions?	
10. ¿Considera que el diseño del instructivo cuerta con tipografías legibles?  Si No	A Comment of the Arman of the A	
10. ¿Considera que el diseño del instructivo cuerta con tipografías legibles?  Si No	5i No	
SINo		
Parte Operativa:  11. ¿Considera que las fotografías de los componentes o piezas que posee cada producto son representados adecuadamente?  Si No		
SI No	M. Considers are all disable fell instruction courses one discountly leaded of	
Parte Operativa:  11. ¿Considera que las fotografías de los componentes o piezas que posee cada producto son representados adecuadamente?  Si No	nor Consequence des es essesse mis sonsenue conseque nos aludhames sellumes.	
Parts Operativa:  11. ¿Considera que las fotografías de los componentes o piezas que posee cada producto son representados adecuadamenta?  Si No	Si No	
11. ¿Considera que las fotografías de los componentes o piezas que posee cada producto son representados adecuadamente?  Si No		
representados adecuadamente?  Si No	Parte Operativa:	
representados adecuadamente?  Si No	11. Considera cue las financiales de los componentes o nicros que muse cada modocto non	
SiNo	11. To assume a date and configuration on the desirability of factors date forces are decorated and	
12. ¿Considera suficiente la información que se encuentra en los instructivos?  Si No  Se agradore la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, unted cuenta con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerio en el siguiente espacio:	representados adecuadamente?	
12. ¿Considera suficiente la información que se encuentra en los instructivos?  Si No  Se agradore la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, unted cuenta con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerio en el siguiente espacio:		
Se agradece la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, usted cuenta con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:	N No	
Se agradece la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, usted cuenta con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:		
Se agradoce la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, usted cuenta con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:		
Se agradoce la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, unted ouenta con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:	12. ¿Considera suficiente la información que se encuentra en los instructivos?	
Se agradoce la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, unted ouenta con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:	er No	
con una sugerencia, critica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:	N No No	
con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:		
con una sugerencia, crítica o comentario. Por favor hacerlo en el siguiente espacio:		
	Se agradoce la atención y tiempo brindado para responder la encuesta de validación. Si, usted ouenta	
	con una acamencia critica o comentario. Por facer bacerio en el alexionio canacio:	
	and the registerior, actually deviation to the latter instance of an eigenvent expension	

Oracias por contribuir al proyecto de tesis "Diseño de instructivo impreso para facilitar la construcción e instalación de aspersores de táneles y arcos completos para los clientes reales y potenciales de la empresa <u>Didás</u> F&P. Guatemala, 2018." Su opinión será tomada en cuenta para la realización de cambios en el proyecto.

#### 13.8. Anexo 8, Elección del cliente, de la propuesta preliminar



## 13.8. Anexo 8, Elección del cliente, de la propuesta preliminar. Continuación.



## 13.8. Anexo 8, Elección del cliente, de la propuesta preliminar. Continuación.

